

Epiroc delårsrapport Kv2

April - juni 2019 i korthet

- Orderingen uppgick till MSEK 10 553 (10 483), organisk minskning på 4%
- Intäkterna ökade 8% till MSEK 10 626 (9 843), organisk tillväxt på 3%
- Rörelseresultatet ökade 25% till MSEK 2 263 (1 810)
- Rörelsemarginalen uppgick till 21,3% (18,4). Justerad rörelsemarginal var 21,7%*
- Vinst per aktie före utspädning var SEK 1,40 (1,09)
- Operativt kassaflöde uppgick till MSEK 1 506 (199)

Nyckeltal

MSEK	2019 Kv2	2018** Kv2	Δ	2019 Kv1-Kv2	2018** Kv1-Kv2	Δ
Orderingång	10 553	10 483	1%	20 616	20 519	0%
Intäkter	10 626	9 843	8%	20 411	18 076	13%
Rörelseresultat	2 263	1 810	25%	4 193	3 325	26%
<i>Rörelsemarginal, %</i>	<i>21,3</i>	<i>18,4</i>		<i>20,5</i>	<i>18,4</i>	
Resultat före skatt	2 225	1 766	26%	4 055	3 224	26%
<i>Vinstmarginal, %</i>	<i>20,9</i>	<i>17,9</i>		<i>19,9</i>	<i>17,8</i>	
Periodens resultat	1 680	1 321	27%	3 054	2 402	27%
Operativt kassaflöde	1 506	199	657%	1 978	865	129%
Vinst per aktie före utspädning, SEK	1,40	1,09	28%	2,54	1,98	28%
Vinst per aktie efter utspädning, SEK	1,40	1,09		2,54	1,97	
Avkastning på sysselsatt kapital, %	30,8	29,6		30,8	29,6	
Nettoskuld/EBITDA	0,43	0,40		0,43	0,40	

*Information om förändring i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram finns på sidan 3.

**Siffror för 2018 är inte omräknade enligt IFRS 16. Se sidorna 13-14.

VD-kommentar

Rekordkvartal

Både intäkter och vinst fortsatte att utvecklas positivt under andra kvartalet. Intäkterna ökade med 8% till rekordhöga 10 626 MSEK, varav 3% organiskt. Rörelseresultatet uppgick till rekordhöga 2 263 MSEK, en ökning om 25% jämfört med föregående år. Rörelsemarginalen blev 21,3%. Justerat för förändring i avsättning för långsiktiga incitamentsprogram uppgick rörelsemarginalen till 21,7%. Den organiska tillväxten och effektivitetsåtgärder hade positiv effekt på rörelseresultatet och marginalen och vår "flow-through*" förbättrades. Vi har även haft fortsatt medvind från valuta. Det operativa kassaflödet förbättrades, både jämfört med föregående kvartal och föregående år.

Efterfrågan förväntas ligga kvar på en bra nivå

Aktiviteten och produktionen inom gruvindustrin var fortsatt robust på en hög nivå och våra kunder investerar i ny utrustning, även om de är fortsatt försiktiga att göra stora investeringar. Efterfrågan från kunder inom infrastruktur var även den på en gynnsam nivå.

Orderingången, stödd av förvärv och valuta, blev rekordhögt och uppgick till 10 553 MSEK. Organiskt minskade orderingången med 4% jämfört med det starka andra kvartalet 2018. Som förväntat låg ordervolymer på utrustning kvar på liknande nivå som under de senaste tre kvartalen, men den uppnådde inte den höga nivån som noterades i det andra kvartalet 2018. Verksamheten för eftermarknad var fortsatt stark, vilket återspeglar aktivitetsnivån på marknaden, både för gruvor och infrastruktur. Serviceverksamheten hade en organisk ordertillväxt på 7% och Tools & Attachments hade en solid orderingång.

Framgent ser vi inga tydliga tecken på att den nuvarande marknadssituationen kommer att förändras. Därmed kvarstår vår uppfattning att efterfrågan kommer att ligga kvar på nuvarande nivå på kort sikt, med tillägget att det tredje kvartalet vanligen är något svagare än det andra.

Förbättringsåtgärder

Vi beklagar en tragisk arbetsrelaterad dödsolycka i Indien. Säkerhet är alltid prioriterat och vår olycksfallsfrekvens minskar. För att förbättra oss ytterligare har vi lanserat ett globalt initiativ för att öka säkerhetsmedvetenheten.

Inom Tools & Attachments ser vi fortsatt positiva effekter från våra effektivitetshöjande åtgärder. I linje med vår ambition att ständigt förbättra produktportföljen, vilket inkluderar att lämna områden som vi betraktar som icke kärnverksamhet, har vi under kvartalet tecknat avtal om att avyttra produktlinjen för geotekniska förbrukningsvaror. Vårt initiativ för att förbättra logistikkedjan (Supply chain) för reservdelar och förbrukningsvaror fortskrider enligt plan och gradvis förbättras tillgängligheten, transportkostnader och lagernivåer. I kvartalet togs beslutet att investera i en ny värmebehandlingsanläggning för bergbormaskiner i Örebro. Investeringen kommer att innebära både förbättrad kvalitet och prestanda för bergbormaskinerna. Anläggningen kommer också att öka kapaciteten och minska kostnaderna.

Ledande inom automation och batteridrivna fordon

Vi har ett marknadsledande erbjudande inom automation, uppkoppling och batteridrivna fordon. Kundintresset och efterfrågan på dessa lösningar ökar snabbt. I kvartalet lanserade vi 6th Sense. Det är vårt nya erbjudande som möjliggör optimerade processer för våra kunder genom att ansluta maskiner, system och människor. Med hjälp av automation, informationshantering och systemintegration uppnås högre produktion till lägre driftskostnad.

För närvarande har vi mer än 2 500 uppkopplade maskiner, ett antal som ökar snabbt. Till exempel har antalet uppkopplade produktionsborrignar dubblerats under det senaste året. Vi ser också att uppkoppling möjliggör ökad utnyttjandegrad. Inom underjordsborrning är fler än 550 av våra borrarignar utrustade för fullständig automation av borrarigningsprocessen. Inom ovanjordsborrning har vi den största installerade basen av autonoma rotationsborrignar och världens första helt autonoma sänkborrhammarrigg SmartROC D65 är nu i drift i Kanada. Vidare fortsätter intresset för vår nästa generations batteridrivna underjordsmaskiner att vara stort och vi vann flera order för dessa maskiner i kvartalet.

Ettårsjubileum

Den 18 juni firade vi ettårsjubileum som börsnoterat företag. Vi genomförde också vår första medarbetarundersökning, vilken visade att våra medarbetare är engagerade och ser Epiroc som en fantastisk arbetsplats. Jag är stolt över drivkraften och hängivenheten i vår organisation. Vi förbättrar kontinuerligt våra kunderbjudanden och organisationen blir allt mer effektiv, snabbriktig och motståndskraftig.

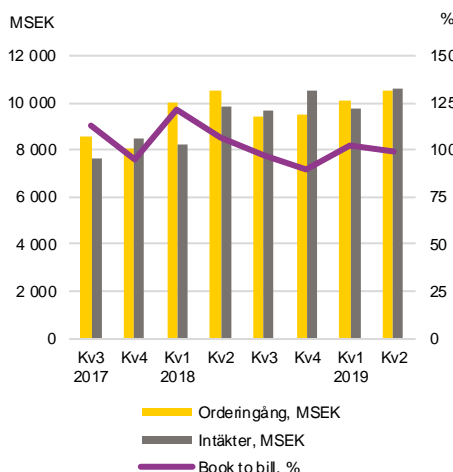
Per Lindberg
VD och Koncernchef



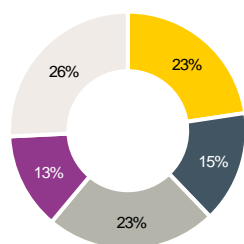
*Flow-through är ett engelskt begrepp som förklarar förändringen i rörelseresultat i relation till förändringen i intäkter och under en given period.

Orderingång, intäkter och resultat

Orderingång och intäkter

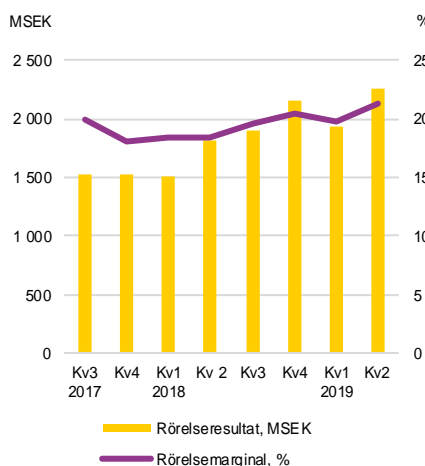


Geografisk fördelning av intäkter



- Nordamerika
- Sydamerika
- Europa
- Afrika/Mellanöstern
- Asien/Australien

Rörelseresultat och marginal



Epiroc-koncernen

	2019	2018		2019	2018	
MSEK	Kv2	Kv2	Δ	Kv1-Kv2	Kv1-Kv2	Δ
Orderingång	10 553	10 483	1%	20 616	20 519	0%
Intäkter	10 626	9 843	8%	20 411	18 076	13%
Rörelseresultat	2 263	1 810	25%	4 193	3 325	26%
Rörelsemarginal, %	21,3	18,4		20,5	18,4	
Avkastning på sysselsatt kapital, 12 mån, %	30,8	29,6		30,8	29,6	

Orderingång

Orderingången ökade med 1% till 10 553 MSEK (10 483), motsvarande en organisk minskning om 4% jämfört med föregående år. Förvärv och strukturförändringar bidrog positivt till orderingången med 3% och valuta med 2%. Jämfört med föregående kvartal ökade orderingången med 5%, med positivt stöd från förvärv och valuta.

Geografiskt, och jämfört med föregående år, ökade orderingången i lokal valuta i Asien/Australien och i Nordamerika men minskade i övriga regioner.

Gruvkunder stod för 75% av orderingången i kvartalet.

Book to bill (orderingång i förhållande till intäkter) var 99% (107).

Intäkter

Intäkterna ökade med 8% till 10 626 MSEK (9 843), motsvarande en organisk tillväxt på 3%. Förvärv och strukturförändringar bidrog positivt till intäkterna med 2% och valuta bidrog med 3%.

Försäljnings- och resultatbrygga

Epiroc-koncernen

	Orderingång	Intäkter	Rörelseresultat	
	MSEK, Δ,%	MSEK, Δ,%	MSEK, Δ	Marginal,%
				Δ,pp
Kv2 2018	10 483	9 843	1 810	18,4
Organisk	-4	+3	+144	+0,8
Valuta	+2	+3	+170	+1,2
Struktur samt övrigt*	+3	+2	+139	+0,9
Totalt	+1	+8	+453	+2,9
Kv2 2019	10 553	10 626	2 263	21,3

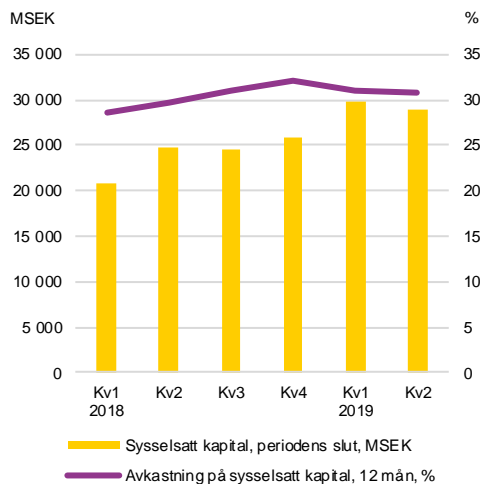
*Inkluderar rörelseresultat från förvärv, kontraktstillverkning, engångsposter och förändring i avsättning för långsiktiga aktiebaserade incitamentsprogram. Kontraktstillverkningen av vägranläggningstrutning upphörde i slutet av 2018.

Resultat och avkastning

Rörelseresultatet ökade med 25% till 2 263 MSEK (1 810), med positivt bidrag från i huvudsak valuta och organisk tillväxt. Förändring i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram var -39 MSEK (-77).

Rörelsemarginalen ökade till 21,3% (18,4), positivt påverkad av valuta och organisk tillväxt, men utspädd av förvärv. Exklusive förändring i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram var marginalen 21,7% (19,2).

Sysselsatt kapital och avkastning på sysselsatt kapital*



*Siffror för 2018 är inte omräknade enligt IFRS 16.

Finansnettot var -38 MSEK (-44). Räntenettot var -57 MSEK (-38).

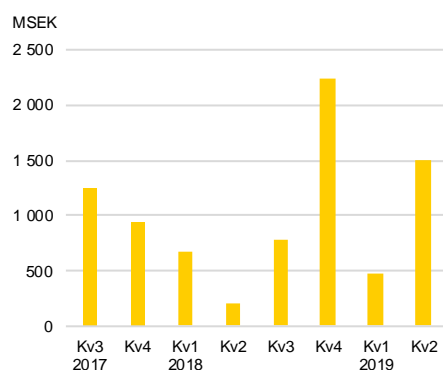
Resultat före skatt uppgick till 2 225 MSEK (1 766), motsvarande en marginal på 20,9% (17,9). Inkomstskatt uppgick till -545 MSEK (-445), motsvarande en effektiv skattesats på 24,5% (25,2).

Periodens resultat uppgick till 1 680 MSEK (1 321). Resultat per aktie före utspädning var 1,40 SEK (1,09).

Avkastning på sysselsatt kapital beräknat på de senaste 12 månaderna var 30,8% (29,6). Avkastning på eget kapital uppgick till 32,3% (30,8).

Kassaflöde och balansräkning

Operativt kassaflöde



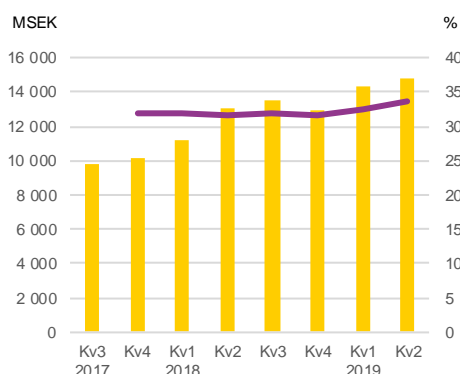
Operativt kassaflöde

Det operativa kassaflödet förbättrades till 1 506 MSEK (199). Den främsta anledningen till förbättringen relaterar till rörelsekapitalet. Under det andra kvartalet 2019, ökade rörelsekapitalet med 131 MSEK. Kundfordringar ökade efter en period med stark fakturering medan lager och leverantörsskulder minskade. Under det andra kvartalet 2018 ökade rörelsekapitalet med 1 226 MSEK efter en stark volymtillväxt.

Förvärv

Förvärv påverkade kassaflödet med -578 MSEK (-). Se sida 20 och 24.

Nettorörelsekapital



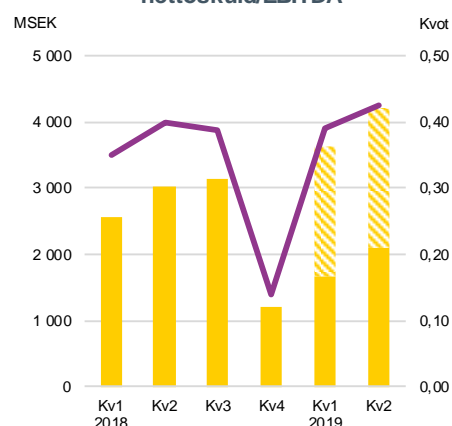
Nettorörelsekapital

Nettorörelsekapitalet uppgick till 14 791 MSEK (13 102) i slutet av perioden, en ökning med 13%. Ökningen jämfört med föregående år beror i huvudsak på ökade kundfordringar och varulager till följd av högre volymer och av en minskning av leverantörsskulder. Förvärv och valuta har också bidragit till ökningen. Genomsnittligt nettörörelsekapital i procent av intäkterna de senaste 12 månaderna var 33,8% (31,7).

Supply-chain program

Programmet för förbättring av logistikkedjan (supply-chain) för reservdelar och förbrukningsvaror, som initierades under första kvartalet 2018, fortlöpte enligt plan med gradvisa förbättringar. Målsättningen är att förbättra leveransservicen till kunderna, sänka kostnaderna, för till exempel för transport, samt att minska kapitalbindningen i varulager. Programmet, som förväntas löpa fram till 2021, är under utrullning på utvalda marknader.

Nettoskuld och nettoskuld/EBITDA*



Nettoskuld

Koncernens nettoskuld uppgick till 4 217 MSEK (3 027), av vilka 460 MSEK (176) avser ersättningar efter avslutad anställning (pensioner). Implementeringen av IFRS 16 har ökat nettoskulden med 2 037 MSEK per den 30 juni 2019. Under kvartalet gjordes utbetalningen för första delen av den årliga utdelningen om 1 260 MSEK. Den andra utbetalningen av utdelning kommer att göras i november 2019 och är redovisad som en skuld. Nettoskuld/EBITDA var 0,43 (0,40). Nettoskuldssättningsgraden uppgick till 21,2% (17,3).

Nettoskuld, IFRS 16, MSEK, periodens slut

Nettoskuld, MSEK, periodens slut

Nettoskuld/EBITDA

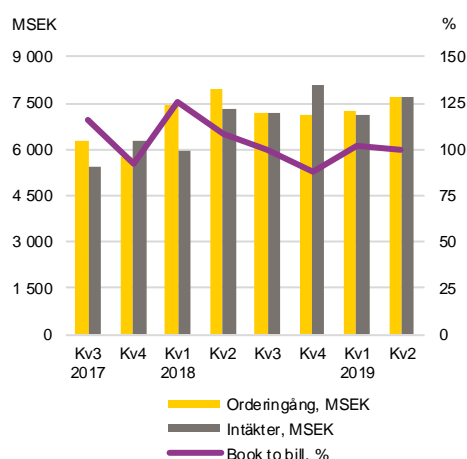
*Siffror för 2018 inte omräknade enligt IFRS 16.

Equipment & Service

Segmentet Equipment & Service erbjuder bergborrtrusning, utrustning för mekanisk bergbrytning, bergförstärkning, lastning och transport, ventilationssystem, utrustning för prospekteringsborrning, borrning efter vatten, gas och olja samt relaterade reservdelar och service för gruv- och infrastrukturindustrin.

- Organisk ordertillväxt om 7% för service
- Orderingen för utrustning minskade 15% organiskt jämfört med ett starkt andra kvartal 2018
- Rörelsemarginalen ökade till 25,6% (23,9), med stöd av valuta och organisk intäktsökning

Orderingång och intäkter



Equipment & Service

MSEK	2019 Kv2	2018 Kv2	Δ	2019 Kv1-Kv2	2018 Kv1-Kv2	Δ
Orderingsgång	7 677	7 947	-3%	14 925	15 389	-3%
Intäkter	7 702	7 325	5%	14 817	13 268	12%
Rörelseresultat	1 970	1 747	13%	3 689	3 111	19%
Rörelsemarginal, %	25,6	23,9		24,9	23,4	

Orderingsgång

Orderingsgången för Equipment & Service minskade med 3% till 7 677 MSEK (7 947), vilket motsvarar en organisk minskning på 4%. Valuta bidrog positivt till orderingsgången med 2%, medan förvärv och strukturella förändringar hade en negativ effekt på 1%, netto. Jämfört med föregående kvartal ökade orderingsgången med 6% med positivt bidrag från valuta.

Book to bill uppgick till 100% (108). Andelen utrustningsorder (Equipment) i segmentet var 47% (53) och andelen service var 53% (47).

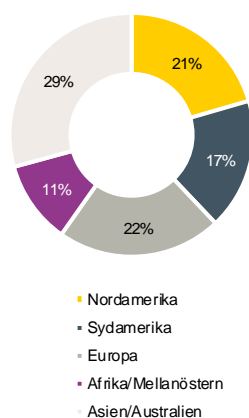
Orderingsgången för utrustning minskade med 15% organiskt jämfört med föregående år och uppgick till 3 580 MSEK (4 234). Orderingsgången var lägre för både underjords- och ovanjordsutrustning jämfört med föregående år. Geografiskt och jämfört med föregående år, ökade orderingsgången i lokal valuta i Asien/Australien, men minskade i de övriga regionerna. En stor order vanns i Chile och order för batteridrivna fordon vanns i Finland och i Kanada. Huvuddelen av orderingsgången från gruvkunder härrör från expansion i, eller vid, redan befintliga gruvor, snarare än ersättningsinvesteringar. Sekventiellt, d.v.s. jämfört med första kvartalet 2019, ökade orderingsgången med 4%.

Orderingsgången för service ökade med 10% till 4 097 MSEK (3 713), motsvarande en organisk tillväxt om 7%. Geografiskt och jämfört med föregående år, ökade orderingsgången i lokal valuta i samtliga regioner.

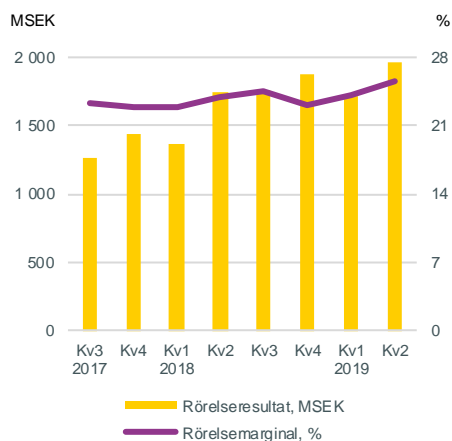
Intäkter

Intäkterna ökade med 5% till 7 702 MSEK (7 325), motsvarande en organisk tillväxt på 3%. Utrustning (Equipment) stod för 47% (50) av intäkterna i segmentet och service för 53% (50).

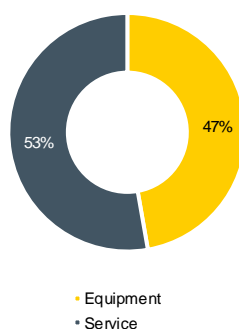
Geografisk fördelning av intäkter



Rörelseresultat och marginal



Intäkter Kv2 2019



Försäljnings- och resultatbrygga

Equipment & Service

	Orderingång	Intäkter	Rörelseresultat	
	MSEK Δ,%	MSEK Δ,%	MSEK, Δ	Marginal,% Δ,pp
Kv2 2018	7 947	7 325	1 747	23,9
Organisk	-4	+3	+80	+0,3
Valuta	+2	+3	+153	+1,4
Struktur samt övrigt*	-1	-1	-10	+0,0
Totalt	-3	+5	+223	+1,7
Kv2 2019	7 677	7 702	1 970	25,6

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv och kontraktstillverkning. Kontraktstillverkningen av vägranläggningsutrustning upphörde i slutet av 2018.

Försäljningsbrygga

	Equipment		Service	
	Orderingång	Intäkter	Orderingång	Intäkter
	MSEK, Δ,%	MSEK, Δ,%	MSEK, Δ,%	MSEK, Δ,%
Kv2 2018	4 234	3 640	3 713	3 685
Organisk,%	-15	-1	+7	+8
Valuta,%	+2	+3	+2	+2
Struktur samt övrigt,%*	-2	-2	+1	+0
Totalt, %	-15	+0	+10	+10
Kv2 2019	3 580	3 638	4 097	4 064

*Inkluderar orderingång och intäkter från förvärv och kontraktstillverkning. Kontraktstillverkningen av vägranläggningsutrustning upphörde i slutet av 2018.

Rörelseresultat och marginal

Rörelseresultatet ökade med 13% till 1 970 MSEK (1 747), motsvarande en marginal på 25,6% (23,9). Marginalen fick stöd av valuta och organisk intäktsökning.

Affärsutveckling

I kvartalet togs beslutet att investera i en ny värmebehandlingsanläggning för bergbormaskiner i Örebro. Anläggningen, som kommer att vara färdigställd i slutet av 2020 kommer innebära både kontinuerligt förbättrad kvalitet och prestanda för bergbormaskiner samtidigt som kapaciteten ökar och kostnaderna minskar.

Innovationer

I kvartalet lanserades 6th Sense. Det är Epirocs kunderbidande som möjliggör optimerade processer genom att ansluta maskiner, system och människor med hjälp av automation, informationshantering och systemintegration. 6th Sense skapar mervärde för kund eftersom det kombinerar flera lösningar för digitalisering och automation för att förbättra kundernas prestanda och resultat.

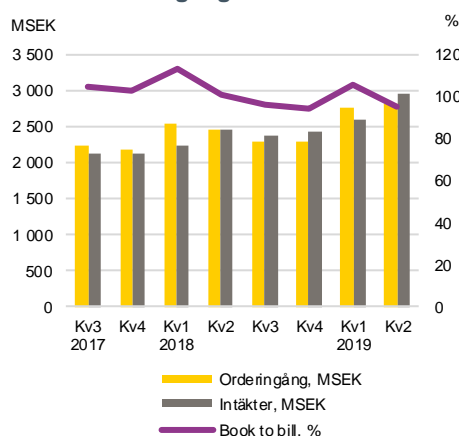
Automatiseringspaketet för Simba produktionsborriggar kompletterades med ett system som möjliggör fjärrstyrd elektrisk förflyttning av riggen. Det gör det möjligt för operatören att på avstånd flytta och positionera maskinen, vilket ökar både produktiviteten och säkerheten.

Tools & Attachments

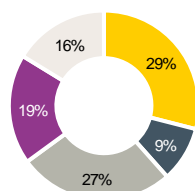
Segmentet Tools & Attachments tillhandahåller bergborrverktyg och hydrauliska verktyg kopplade till maskiner som huvudsakligen används för borrar, demolering, återvinning, samt för bergbrytning. Det erbjuder också relaterad service och reservdelar till gruv- och infrastrukturindustrin.

- Ordergången ökade med 14%, med stöd av förvärv
- Intäkterna ökade med 19%, varav 4% organiskt
- Rörelsemarginalen ökade till 14,6% (12,4)

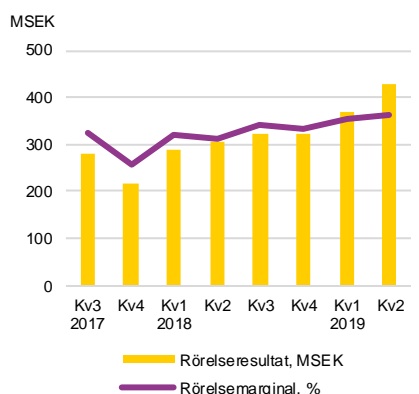
Ordergång och intäkter



Geografisk fördelning av intäkter



Rörelseresultat och marginal



Tools & Attachments

MSEK	2019 Kv2	2018 Kv2	Δ	2019 Kv1-Kv2	2018 Kv1-Kv2	Δ
Ordergång	2 826	2 470	14%	5 586	5 020	11%
Intäkter	2 926	2 452	19%	5 531	4 697	18%
Rörelseresultat	429	304	41%	800	591	35%
Rörelsemarginal, %	14,6	12,4		14,5	12,6	

Ordergång

Ordergången för Tools & Attachments ökade med 14% till 2 826 MSEK (2 470), vilket motsvarar en organisk minskning om 2%. Förvärv bidrog till ökningen med 14% och valuta med 2%. Ordergången för bergborrverktyg påverkades av optimeringar i produktportföljen, vilket ledde till en liten organisk minskning. Ordergången för hydrauliska verktyg ökade jämfört med föregående år.

Book to bill uppgick till 97% (101).

Geografiskt, jämfört med föregående år, ökade ordergången i samtliga regioner, med positivt bidrag från förvärv.

Intäkter

Intäkterna ökade med 19% till 2 926 MSEK (2 452), motsvarande en organisk tillväxt på 4%. Förvärv bidrog till ökningen med 12% och valuta med 3%.

Försäljnings- och resultatbrygga

Tools & Attachments

	Ordergång MSEK Δ,%	Intäkter MSEK Δ,%	Rörelseresultat MSEK, Δ	Marginal,% Δ,pp
Kv2 2018	2 470	2 452	304	12,4
Organisk	-2	+4	+70	+1,9
Valuta	+2	+3	+25	+0,6
Struktur samt övrigt*	+14	+12	+30	-0,3
Totalt	+14	+19	+125	+2,2
Kv2 2019	2 826	2 926	429	14,6

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv.

Rörelseresultat och marginal

Rörelseresultatet ökade med 41% till 429 MSEK (304), motsvarande en marginal om 14,6% (12,4). Marginalen påverkades positivt av organisk intäktsökning, valuta samt de effektivitetsåtgärder som vidtagits inom bergborrverktyg, men späddes ut av förvärv.



Affärsutveckling

Förvärvet av Innovative Mining Products, vanligtvis omnämnt New Concept Mining, slutfördes den 2 april. Företaget har cirka 900 anställda och hade en omsättning om 645 MSEK under 2018.

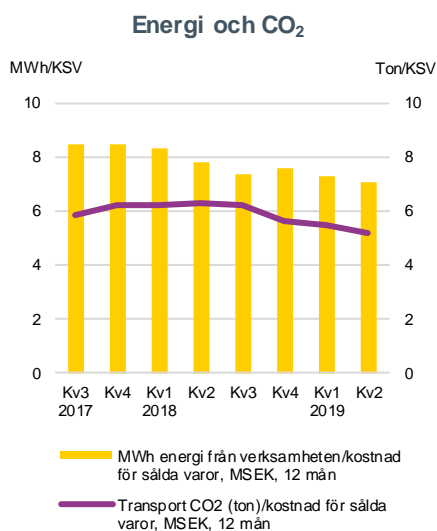
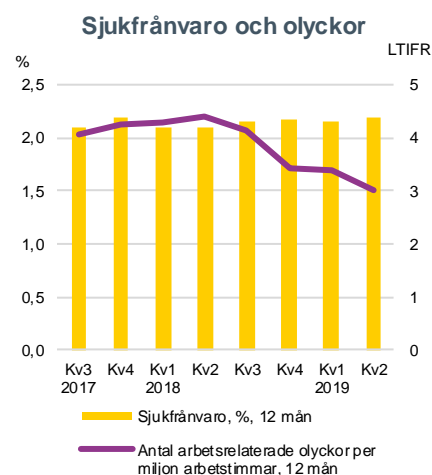
I juni tecknades ett avtal om att avyttra produktlinjen för geotekniska förbrukningsvaror. Produkterna består huvudsakligen av stora sänkborrhämmare och relaterade borrhämnare samt rördrivningssystem. Verksamheten hade en omsättning på 275 MSEK under 2018 och har cirka 40 anställda. Transaktionen beräknas vara slutförd under det tredje kvartalet 2019.

Innovationer

Från och med det andra kvartalet kommer alla nya hydraulhammare att levereras med Epiroc Bio mejselfasta. Pastan, som är biologiskt nedbrytbar används för att smörja slitbussningar i hydraulhammaren och förlänger produktens livslängd.

Hållbarhetsutveckling

- En arbetsrelaterad dödsolycka inträffade i Indien
- Olycksfrekvensen minskade
- CO₂-utsläpp från transporter förbättrades



Hållbarhetsmått

	2019	2018	2018
	Kv2	Kv2	Helår
Antal arbetsrelaterade olyckor per miljon arbetstimmar, 12 mån	3,0	4,4	3,4
Sjukfrånvaro, %, 12 mån	2,2	2,1	2,2
MWh energi från verksamheten/kostnad för sålda varor, MSEK, 12 mån	7,1	7,8	7,6
Transport CO ₂ (ton)/kostnad för sålda varor, MSEK, 12 mån	5,2	6,3	5,6

Antal olyckor med frånvaro

Antal arbetsrelaterade olyckor med frånvaro per miljon arbetstimmar (LTIFR) minskade jämfört med 12-månadersperioden som slutade den 30 juni 2018. Förebyggande åtgärder och ett fortsatt fokus på utbildningar och aktiviteter för att minska antalet olyckor bidrog till minskningen. En arbetsrelaterad dödsolycka inträffade i Indien.

I april anordnades den årliga säkerhetsdagen för att ytterligare betona vikten av säkerhet på jobbet och att stärka koncernens säkerhets- och hälsokultur. På säkerhetsdagen lanserades initiativet SAFESTART® globalt. Initiativet har som mål att öka varje medarbetares säkerhetsmedvetande.

Energi and CO₂-utsläpp

MWh energi från verksamheten/kostnad för sålda varor har fortsatt att minska under den senaste 12-månadersperioden, tack vare flertalet initiativ för att öka energieffektiviteten.

CO₂-utsläpp från transporter förbättrades jämfört med 12-månadersperioden som slutade den 30 juni 2018. Under 2018 och i början av 2019 har flera åtgärder vidtagits för att minska CO₂-utsläppen från transporter. Exempel på detta är samordnade transporter av produkter, minskning av import och utökning av lokala leverantörer samt ökad förplanering av order som då lett till en högre andel båttransport istället för flygtransport.

Personal

Den 30 juni 2019 uppgick antalet anställda till 14 620 (13 572). Antalet konsulter/extern personal uppgick till 1 576 (1 603). För jämförbara enheter minskade personalstyrkan med 217 från den 30 juni 2018. Sjukfrånvaron fortsatte att ligga på en låg nivå.

I kvartalet genomfördes Epirocs första medarbetarundersökning. Svarsfrekvensen var 85% och fler än 15 000 kommentarer kunde samlas in. Undersökningen påvisade att de anställda är engagerade och betraktar Epiroc som en bra arbetsplats. Undersökningen påvisade också att det finns utrymme för förbättring inom vissa områden.

Januari – juni 2019 i korthet

Orderingången under det första halvåret 2019 uppgick till 20 616 MSEK (20 519), motsvarande en organisk minskning om 5%. Intäkterna ökade med 13% till 20 411 MSEK (18 076), motsvarande en organisk tillväxtökning om 8%. Förvärv och strukturförändringar bidrog positivt till intäkterna med 2% och valuta bidrog med 3%.

Rörelseresultatet uppgick till 4 193 MSEK (3 325), med stöd av valuta och organisk tillväxt. Förändringar i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram var -98 MSEK (-77). Rörelsemarginalen uppgick till 20,5% (18,4). Exklusive kostnader för aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram uppgick rörelsemarginalen till 21,0% (18,8).

Försäljnings- och resultatbrygga

Epiroc-koncernen

	Orderingång	Intäkter	Rörelseresultat	
	MSEK, Δ,%	MSEK, Δ,%	MSEK, Δ	Marginal,%
Kv1-Kv2 2018	20 519	18 076	3 325	18,4
Organisk	-5	+8	+332	+0,4
Valuta	+3	+3	+393	+1,3
Struktur samt övrigt*	+2	+2	+143	+0,4
Totalt	+0	+13	+868	+2,1
Kv1-Kv2 2019	20 616	20 411	4 193	20,5

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv, kontraktstillverkning, engångsposter och förändring i avsättning för aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram. Kontraktstillverkningen av väganläggningsutrustning upphörde i slutet av 2018.

Resultat före skatt uppgick till 4 055 MSEK (3 224), motsvarande en marginal om 19,9% (17,8). Periodens resultat uppgick till 3 054 MSEK (2 402). Resultat per aktie före utspädning uppgick till 2,54 SEK (1,98). Operativt kassaflöde uppgick till 1 978 MSEK (865).

Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens och moderbolagets väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer inkluderar marknads- och externa risker, finansiella risker, verksamhets- och kommersiella risker samt legala risker. Mer information om risker och riskhantering finns i Epirocs års- och hållbarhetsredovisning 2018. Se www.epirocgroup.com/se/investors.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande bild över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Nacka den 18 juli 2019
Epiroc AB

Ronnie Leten
Ordförande

Lennart Evrell
Ledamot

Johan Forssell
Ledamot

Jeane Hull
Ledamot

Ulla Litzén
Ledamot

Astrid Skarheim Onsum
Ledamot

Anders Ullberg
Ledamot

Per Lindberg
Ledamot
VD och koncernchef

Bengt Lindgren
Ledamot
Arbetstagarrepresentant

Kristina Kanestad
Ledamot
Arbetstagarrepresentant

Revisorns Granskningsrapport

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av delårsrapporten för Epiroc AB för perioden 1 januari - 30 juni 2019. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Nacka den 18 juli 2019
Deloitte AB

Thomas Strömberg
Auktoriserad revisor

Redovisningsprinciper

De konsoliderade finansiella rapporterna för Epiroc-koncernen har upprättats i enlighet med IFRS (International Financial Reporting Standards) antagna av EU. De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för alla perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenteras i Epirocs "Års- och Hållbarhetsredovisning 2018" i not 1 Väsentliga redovisningsprinciper, med undantag för antagandet av nya standarder som träder i kraft den 1 januari 2019, vilka överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenteras nedan. Delårsrapporten är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering.

IFRS 16 Leasing

IFRS 16 Leasingavtal trädde i kraft från 1 januari 2019 och ersatte leasingstandard IAS 17 Leasing och relaterade tolkningar. Standarden definierar principerna för redovisning, värdering, klassificering och upplysningar om leasingavtal för båda parterna i ett avtal. Förändringarna i redovisningsprinciper avser huvudsakligen leasetagarens redovisning. IFRS 16 introducerar en enda redovisningsmodell och kräver redovisning av i princip samtliga leasingavtal i balansräkningen samt att avskrivningar på tillgångar med nyttjanderätt redovisas separat från ränta på leasingkulder i resultaträkningen.

Epiroc-koncernen som leasetagare under IFRS 16

Som leasetagare redovisar Epiroc-koncernen en nyttjanderättstillgång samt en leasingkulda i balansräkningen. Per startdatum värderas leasingkulden initialt till nuvärdet av de återstående leasingavgifterna, diskonterat med den implicita räntan i leasingavtalet, eller om den räntesatsen inte lätt kan fastställas till Koncernens marginella upplåningsränta. Leasingavgifter som inkluderas i värderingen består av fasta avgifter, variabla leasingavgifter som är beroende av ett index eller en räntesats, belopp som ska betalas enligt en restvärdesgaranti och leasingavgifter relaterade till utnyttjande av eventuella optioner i kontraktet, om det är rimligt säkert att Koncernen kommer att utnyttja optionen. Leasingkulden värderas därefter till upplupet anskaffningsvärde justerat för eventuella omvärderingar.

Nyttjanderättstillgångarna utgörs av den initiala värderingen av motsvarande leasingkulda med tillägg av eventuella leasingavgifter som betalats per eller före startdatum och eventuella initiala direkta kostnader. Den leasade tillgången värderas därefter till anskaffningsvärde minskat för ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar samt justeras för eventuell omvärdering. Den leasade tillgången skrivs av linjärt över leasingperioden eller över den underliggande tillgångens nyttjandeperiod om det bedöms vara rimligt säkert att Koncernen kommer att erhålla äganderätt vid leasingperiodens slut. Avskrivningsperioden börjar vid leasingavtalets startdatum. Avskrivningarna redovisas inom rörelseresultatet och räntekostnader på leasingkulden inom finansnettot. Nyttjanderättstillgången bedöms för nedskrivningsbehov enligt principen som beskrivs i Epirocs "Års- och Hållbarhetsredovisning 2018" i not 1 under avsnittet "Nedskrivning av icke finansiella tillgångar".

Om leasingavtalet innefattar en underliggande tillgång till lågt värde eller har en leasingperiod som är mindre än 12 månader, eller inkluderar icke-leasingkomponenter såsom kostnader för underhåll, redovisas sådana avgifter som en kostnad linjärt över leasingperioden. Koncernen har leasingavtal av viss kontorsutrustning (dvs. persondatorer, skrivare- och kopieringsmaskiner) som anses vara av lågt värde.

Övergång till IFRS 16

Epiroc-koncernen har tillämpat standarden från den 1 januari 2019, genom tillämpning av den modifierade retrospektiva metoden. Jämförande information har därmed inte omräknats. Koncernen har valt att tillämpa möjligheten att vid övergången redovisa nyttjanderättstillgången till samma belopp som leasingkulden och beräkna leasingkulden genom att använda Koncernens marginella upplåningsränta per dag för övergång. Koncernen har vidare valt att applicera det praktiska undantaget som tillåter att kontrakt inte omprövas huruvida det är, eller innehåller, ett leasingavtal vid datum för övergång. Utöver detta applicerar Koncernen det praktiska undantaget gällande leasingavtal där leasingperioden slutar inom 12 månader efter initial tillämpning samt gällande leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. För Epiroc-koncernen som leasetagare har IFRS 16 inte resulterat i några förändringar jämfört med redovisningen enligt IAS 17.

Vid inledande tillämpning av IFRS 16 redovisade Koncernen en nyttjanderättstillgång om 2 158 MSEK inom "Övriga materiella anläggningstillgångar" och en motsvarande leasingkulda uppgick till 2 153 MSEK varav 1 760 MSEK redovisas som "långfristig räntebärande skuld" och 393 MSEK som "kortfristig räntebärande skuld". Övergången till IFRS 16 har således ingen inverkan på Koncernens eget kapital. I tabellen nedan redovisas skillnaden mellan åtaganden för operationella leasingavtal enligt IAS 17 per den 31 december 2018 och den initiala värderingen av leasingkulder enligt IFRS 16 per 1 januari 2019:

Avstämning av åtaganden för operationella leasingavtal och leasingkulld per den 1 januari 2019:

MSEK	
Operationella leasingavtal per den 31 december 2018 (IAS 17)	1 550
Diskonteringseffekt	-77
Åtagande för operationella leasingavtal per den 31 december 2018 (diskonterat)	1 473
Justerat för	
Tillgångar med lågt värde och kortfristiga leasingavtal	-62
Leasingavgifter relaterade till förlängningsoptioner (diskonterat)	636
Leasingkulld som resultat av implementering av IFRS 16 avseende tidigare operationella leasingavtal per den 1 januari 2019	2 047
Redovisade finansiella leasingkulder per den 31 december 2018 (IAS 17)	106
Summa leasingkulder vid övergång till IFRS 16 per den 1 januari 2019	2 153

Den vägda genomsnittliga marginella upplåningsräntan var per 1 januari 2019 cirka 1,5%. Epiroc har fastställt den vägda genomsnittliga marginella upplåningsräntan vid datum för övergång baserat på de olika kontraktsvalutorna och leasingperioderna.

På grund av införandet av IFRS 16 har Koncernens materiella anläggningstillgångar och räntebärande skulder ökat. Nyttjanderättstillgången och leaseskulden påverkas i stor utsträckning av Koncernens leasade fastigheter i Sverige. Det föreligger ingen väsentlig inverkan på Koncernens resultaträkning. Leasingkostnaderna för tidigare operationella leasingavtal i rörelseresultatet har ersatts med avskrivningar på nyttjanderättstillgången och räntekostnader på leasingkulden, den senare redovisas i finansnettot. EBITDA har ökat efter övergången till IFRS16 beroende av att leasingkostnader ersätts av avskrivningar samt räntekostnader. Genomsnittligt sysselsatt kapital ökar medan avkastning på sysselsatt kapital (%) minskar, på grund av ökade leasade tillgångar inom Koncernen. Nettoskuld och nettoskuld/EBITDA ration har ökat på grund av ytterligare räntebärande skulder.

Tidpunkten för kassaflöden påverkas inte av den nya standarden. Dock redovisas amorteringsdelen av Koncernens leasingavgifter som ett kassaflöde från finansieringsverksamheten istället för operativt kassaflöde. Leasingavgifter för leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde samt kortfristiga leasingavtal kommer fortsättningsvis att redovisas som operativa kassaflöden tillsammans med räntebetalningar på leasingkulden.

Under första halvåret 2019 påverkade den nya redovisningsstandard IFRS 16 EBITDA positivt med cirka 208 MSEK (100 MSEK i kvartalet), nettoskulden ökade med 2 037 MSEK (55 MSEK i det andra kvartalet) och sysselsatt kapital med 2 020 MSEK (4 MSEK i det andra kvartalet), jämfört med redovisning enligt IAS 17. Operativt kassaflöde under de sex första månaderna ökade med 189 MSEK (85 MSEK i det andra kvartalet) på grund av omklassificeringen av leasingavgifter från den löpande verksamheten till finansieringsverksamheten.

Redovisningsprinciper för moderbolaget

Epiroc AB har upprättat sin delårsrapport i enlighet med Årsredovisningslagen och rekommendation RFR 2 – Redovisning för juridiska personer, utgiven av Rådet för finansiell rapportering. De redovisningsprinciper som tillämpas i denna delårsrapport är de som beskrivs i Epirocs "Års- och Hållbarhetsredovisning 2018", i Moderbolagets Not A1. Inga ändrade redovisningsstandarder eller tolkningar tillämpliga från och med 2019 bedöms ha påverkan på Moderbolagets finansiella rapporter. Leasingavtal kommer att redovisas enligt undantagsregeln för IFRS 16 i RFR 2, vilket inte innebär någon förändring jämfört med föregående år (2018).

Koncernens resultaträkning i sammandrag

	2019	2018	2019	2018
MSEK	Kv2	Kv2	Kv1-Kv2	Kv1-Kv2
Intäkter	10 626	9 843	20 411	18 076
Kostnad för sålda varor	-6 550	-6 275	-12 739	-11 501
Bruttoresultat	4 076	3 568	7 672	6 575
Marknadsföringskostnader	-710	-676	-1 373	-1 276
Administrationskostnader	-803	-713	-1 587	-1 277
Forsknings- och utvecklingskostnader	-271	-257	-546	-479
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-29	-112	27	-218
Rörelseresultat	2 263	1 810	4 193	3 325
Finansnetto	-38	-44	-138	-101
Resultat före skatt	2 225	1 766	4 055	3 224
Inkomstskatt	-545	-445	-1 001	-822
Periodens resultat	1 680	1 321	3 054	2 402
Resultat hänförligt till				
- moderbolagets ägare	1 678	1 319	3 050	2 398
- innehav utan bestämmande inflytande	2	2	4	4
Vinst per aktie före utspädning, SEK	1,40	1,09	2,54	1,98
Vinst per aktie efter utspädning, SEK	1,40	1,09	2,54	1,97

Nyckeltal

	2019	2018	2019	2018
MSEK	Kv2	Kv2	Kv1-Kv2	Kv1-Kv2
Rörelsemarginal, %	21,3	18,4	20,5	18,4
Avkastning på sysselsatt kapital, %	30,8	29,6	30,8	29,6
Avkastning på eget kapital, %	32,3	30,8	32,3	30,8
Nettoskuld/EBITDA	0,43	0,40	0,43	0,40
Skuldsättningsgrad vid periodens slut, %	21,2	17,3	21,2	17,3
Andel eget kapital vid periodens slut, %	49,5	50,1	49,5	50,1
Eget kapital per aktie vid periodens slut, SEK	16,5	14,4	16,5	14,4
Antal aktier före utspädning, miljoner	1 200	1 214	1 200	1 214
Antal aktier efter utspädning, miljoner	1 200	1 214	1 200	1 214
Antal anställda, vid periodens slut	14 620	13 572	14 620	13 572

Observera: Nyckeltalen för 2018 är inte justerade för IFRS 16. Se sidorna 13-14.

Koncernens rapport över totalresultat i sammandrag

MSEK	2019 Kv2	2018 Kv2	2019 Kv1-Kv2	2018 Kv1-Kv2
Periodens resultat	1 680	1 321	3 054	2 402
Övrigt totalresultat				
Poster som inte kommer att omklassificeras till resultaträkningen				
Omvärderingar av förmånsbestämda pensionsplaner	-65	-28	-158	2
Skatt hänförlig till poster som inte kommer att omklassificeras	15	5	35	-3
Summa poster som inte kommer att omklassificeras till resultaträkningen	-50	-23	-123	-1
Poster som senare kan omklassificeras till resultaträkningen				
Omräkningsdifferenser utlandsverksamheter	15	97	612	346
Kassaflödessäkringar	6	-	-19	-
Omräkningsdifferenser utlandsverksamheter	-1	-	4	-
Summa poster som senare kan omklassificeras till resultaträkningen	20	97	597	346
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	-30	74	474	345
Periodens totalresultat	1 650	1 395	3 528	2 747
Totalresultat hänförligt till				
- moderbolagets ägare	1 648	1 392	3 522	2 742
- innehav utan bestämmande inflytande	2	3	6	5

Observera: Nyckeltalen för 2018 är inte justerade för IFRS 16. Se sidorna 13-14.

Koncernens balansräkning i sammandrag

MSEK	2019 30 jun	2018 30 jun	2018 31 dec
Immateriella anläggningstillgångar	4 224	3 637	3 620
Hiresmaskiner	1 363	1 300	1 233
Övriga materiella anläggningstillgångar	4 746	2 455	2 473
Andelar i intresseföretag och joint ventures	204	93	208
Övriga finansiella tillgångar och fordringar	1 124	1 399	1 119
Uppskjutna skattefordringar	668	501	543
Summa anläggningstillgångar	12 329	9 385	9 196
Varulager	11 285	10 664	10 516
Kundfordringar	8 757	7 898	8 005
Övriga fordringar	1 386	1 259	1 289
Skattefordringar	431	385	333
Övriga finansiella omsättningstillgångar	1 077	1 228	944
Likvida medel	4 883	4 205	5 872
Summa omsättningstillgångar	27 819	25 639	26 959
Summa tillgångar	40 148	35 024	36 155
Aktiekapital	500	500	500
Balanserade vinstmedel	19 340	16 989	18 297
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	19 840	17 489	18 797
Innehav utan bestämmande inflytande	49	48	50
Summa eget kapital	19 889	17 537	18 847
Räntebärande skulder	7 848	1 179	5 095
Ersättningar efter avslutad anställning	460	176	283
Övriga skulder och avsättningar	452	325	412
Summa långfristiga skulder	8 760	1 680	5 790
Räntebärande skulder	803	5 931	1 702
Leverantörsskulder	4 536	4 749	4 711
Skatteskulder	493	761	605
Övriga skulder och avsättningar	5 667	4 366	4 500
Summa kortfristiga skulder	11 499	15 807	11 518
Summa eget kapital och skulder	40 148	35 024	36 155

Observera: Nyckeltalen för 2018 är inte justerade för IFRS 16. Se sidorna 13-14.

Verkligt värde på derivat och lån

Det redovisade värdet och verkliga värdet på koncernens utestående derivat och lån visas i tabellen nedan. De verkliga värdena är beräknade på marknadskurser och nuvärde av framtida kassaflöden. Det verkliga värdet på obligationer är baserade på nivå 1 och det verkliga värdet på derivat och andra lån är baserade på nivå 2 i hierarkin för verkligt värde. Jämfört med 2018 har inga förflyttningar gjorts mellan olika nivåer i hierarkin för verkligt värde för derivat eller lån och inga väsentliga förändringar har gjorts när det gäller värderingstekniker, input eller antaganden.

Utestående derivatinstrument redovisade till verkligt värde

MSEK	2019 30 jun	2018 31 dec
Anläggningstillgångar		
Tillgångar	7	0
Skulder	-	-
Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder		
Tillgångar	70	108
Skulder	48	7

Redovisat värde och verkligt värde för räntebärande skulder

MSEK	2019 30 jun	2019 30 jun	2018 31 dec	2018 31 dec
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Obligationer	1 992	2 124	1 996	2 010
Övriga lån	6 659	6 777	4 801	4 852
	8 651	8 901	6 797	6 862

Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag

MSEK	Eget kapital hänförligt till		
	moderbolagets ägare	innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Vid årets början, 1 januari 2019	18 797	50	18 847
Periodens totalresultat	3 522	6	3 528
Transaktioner med aktieägare	-2 520	-7	-2 527
Förvärv och avyttringar av egna aktier	47	-	47
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument	-6	-	-6
Vid årets slut, 30 juni 2019	19 840	49	19 889
Vid årets början, 1 januari 2018	12 041	6	12 047
Förändring av redovisningsprinciper	1 -		1
Omräknad balans, 1 januari 2018	12 042	6	12 048
Förändring av eget kapital för perioden			
Periodens totalresultat	2 742	5	2 747
Transaktioner med aktieägare	2 693	37	2 730
Förvärv och avyttringar av egna aktier	-	-	-
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument	12	-	12
Vid årets slut, 30 juni 2018	17 489	48	17 537
Vid årets början, 1 januari 2018	12 041	6	12 047
Förändring av redovisningsprinciper	1 -		1
Omräknad balans, 1 januari 2018	12 042	6	12 048
Förändring av eget kapital för perioden			
Periodens totalresultat	5 358	7	5 365
Transaktioner med aktieägare	2 693	37	2 730
Förvärv och avyttringar av egna aktier	-1 308	-	-1 308
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument	12	-	12
Vid årets slut, 31 december 2018	18 797	50	18 847

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

MSEK	2019 Kv2	2018 Kv2	2019 Kv1-kv2	2018 Kv1-kv2
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
Rörelseresultat	2 263	1 810	4 193	3 325
Justering för av- och nedskrivningar	468	340	940	657
Justering för realisationsresultat m m	-36	54	-120	-17
Finansnetto, erhållet/betalt	-115	-512	-272	-371
Betald skatt	-690	-359	-1 341	-680
Pensionsfinansiering och utbetalning av pension till anställda	-13	-11	-30	-46
Förändring av rörelsekapital	-131	-1 226	-851	-1 691
Ökningar av hyresmaskiner	-279	-265	-545	-443
Försäljning av hyresmaskiner	143	107	225	183
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	1 610	-62	2 199	917
Kassaflöde från investeringsverksamheten				
Investeringar i materiella övriga anläggningstillgångar	-117	-161	-275	-290
Försäljning av övriga materiella anläggningstillgångar	16	6	25	16
Investeringar i immateriella tillgångar	-160	-108	-268	-211
Förvärv av dotterföretag och intresseföretag	-578	0	-1 027	-482
Investeringar i övriga finansiella tillgångar, netto	76	-54	-46	-191
Nettokassaflöde från investeringsverksamheten	-763	-317	-1 591	-1 158
Kassaflöde från finansieringsverksamheten				
Utdelning	-1 260	-	-1 260	-
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	-7	-	-7	-
Avyttring/återköp av egna aktier	80	-	47	-
Förändring av räntebärande skulder	-161	2 294	-487	2 569
Nettokassaflöde från finansieringsverksamheten	-1 348	2 294	-1 707	2 569
Periodens nettokassaflöde	-501	1 915	-1 099	2 328
Likvida medel vid periodens början	5 371	2 255	5 872	1 808
Valutakursdifferens i likvida medel	13	35	110	69
Likvida medel vid periodens slut	4 883	4 205	4 883	4 205
Operativt kassaflöde				
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	1 610	-62	2 199	917
Nettokassaflöde från investeringsverksamheten	-763	-317	-1 591	-1 158
Förvärv av dotterföretag och intresseföretag	578	0	1 027	482
Övriga justeringar	81	578	343	624
Operativt kassaflöde	1 506	199	1 978	865

* Förändringar i cash-pool med Atlas Copco innan splitten, avyttringar av portföljer från Payment Solutions och valutasäkringar av lån.
Observera: Nyckeltalen för 2018 är inte justerade för IFRS16. Se sidorna 13-14.

Segment i sammandrag kvartalsvis

Epiroc har två rapporteringssegment, Equipment & Service och Tools & Attachments. Därutöver rapporterar Epiroc koncerngemensamma funktioner, vilka innefattar Payment Solutions, som erbjuder kundfinansiering, koncernledning och koncerngemensamma funktioner samt elimineringar. Payment Solutions erhåller betalningar från kreditarrangemang, till exempel finansiell leasing, vilka redovisas som finansiella intäkter. Payment Solutions har också en hyresflotta som genererar operationella leasingbetalningar, vilka redovisas som intäkter.

Orderingång

MSEK	2018				2018	2019	Kv2
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	
Equipment & Service	7 442	7 947	7 190	7 116	29 695	7 248	7 677
<i>Equipment</i>	4 054	4 234	3 601	3 355	15 244	3 442	3 580
<i>Service</i>	3 388	3 713	3 589	3 761	14 451	3 806	4 097
Tools & Attachments	2 550	2 470	2 285	2 306	9 611	2 760	2 826
Koncerngemensamma funktioner	44	66	-62	46	94	55	50
Epiroc-koncernen	10 036	10 483	9 413	9 468	39 400	10 063	10 553

Intäkter

MSEK	2018				2018	2019	Kv2
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	
Equipment & Service	5 943	7 325	7 178	8 094	28 540	7 115	7 702
<i>Equipment</i>	2 678	3 640	3 570	4 350	14 238	3 313	3 638
<i>Service</i>	3 265	3 685	3 608	3 744	14 302	3 802	4 064
Tools & Attachments	2 245	2 452	2 382	2 440	9 519	2 605	2 926
Koncerngemensamma funktioner	45	66	91	24	226	65	-2
Epiroc-koncernen	8 233	9 843	9 651	10 558	38 285	9 785	10 626

Rörelseresultat och resultat före skatt

MSEK	2018				2018	2019	Kv2
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	
Equipment & Service	1 364	1 747	1 764	1 876	6 751	1 719	1 970
Tools & Attachments	287	304	324	324	1 239	371	429
Koncerngemensamma funktioner	-136	-241	-190	-38	-605	-160	-136
Rörelseresultat	1 515	1 810	1 898	2 162	7 385	1 930	2 263
Finansnetto	-57	-44	-37	-46	-184	-100	-38
Resultat före skatt	1 458	1 766	1 861	2 116	7 201	1 830	2 225

Rörelsemarginal

MSEK	2018				2018	2019	Kv2
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	
Equipment & Service	22,9%	23,9%	24,6%	23,2%	23,7%	24,2%	25,6%
Tools & Attachments	12,8%	12,4%	13,6%	13,3%	13,0%	14,2%	14,6%
Epiroc-koncernen	18,4%	18,4%	19,7%	20,5%	19,3%	19,7%	21,3%

Kostnader för splitt och förändring i avsättning för långsiktiga incitamentsprogram*

MSEK	2018				2018	2019	Kv2
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	
Förändring i avsättningar för långsiktiga incitamentsprogram	0	-77	-56	67	-66	-59	-39
Kostnader för splitt från Atlas Copco	-95	-104	-70	-59	-328	-17	-23
Epiroc-koncernen	-95	-181	-126	8	-394	-76	-62

*Kostnader för splitt och incitamentsprogram redovisas i koncerngemensamma funktioner. Avsättning till incitamentsprogram redovisas som administrationskostnader.

Geografisk fördelning av ordergång och intäkter

Geografisk fördelning av ordergång

MSEK	2018				2018	2019			
Δ, % valutajusterad	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	Kv2	Δ, %	
Epiroc-koncernen	10 036	10 483	9 413	9 468	39 400	10 063	10 553	-1	
Nordamerika	2 176	2 076	2 180	2 379	8 812	2 160	2 262	+2	
Sydamerika	1 488	1 844	1 236	1 657	6 225	1 344	1 481	-21	
Europa	2 488	2 503	2 388	1 969	9 349	2 430	2 399	-5	
Afrika/Mellanöstern	1 478	1 518	1 191	1 260	5 446	1 311	1 409	-5	
Asien/Australien	2 406	2 542	2 418	2 203	9 568	2 818	3 002	+16	
Equipment & Service	7 442	7 947	7 190	7 116	29 695	7 248	7 677	-5	
Nordamerika	1 426	1 385	1 572	1 709	6 093	1 265	1 444	-2	
Sydamerika	1 255	1 633	1 023	1 449	5 360	1 041	1 207	-28	
Europa	1 662	1 765	1 790	1 275	6 491	1 690	1 655	-7	
Afrika/Mellanöstern	1 127	1 056	811	906	3 899	893	863	-16	
Asien/Australien	1 972	2 108	1 994	1 777	7 852	2 359	2 508	+17	
Attachments	2 550	2 470	2 285	2 306	9 611	2 760	2 826	+12	
Nordamerika	737	662	689	634	2 721	867	783	+12	
Sydamerika	232	211	213	209	865	303	274	+28	
Europa	804	715	598	691	2 807	724	738	+2	
Afrika/Mellanöstern	350	462	380	354	1 547	418	547	+21	
Asien/Australien	427	420	405	418	1 671	448	484	+13	

Geografisk fördelning av intäkter

MSEK	2018				2018	2019			
Δ, % valutajusterad	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	Kv2	Δ, %	
Epiroc-koncernen	8 233	9 843	9 651	10 558	38 285	9 785	10 626	+6	
Nordamerika	1 888	2 118	2 141	2 300	8 447	2 227	2 403	+7	
Sydamerika	1 024	1 199	1 230	1 573	5 026	1 571	1 616	+33	
Europa	1 864	2 471	2 224	2 545	9 104	2 432	2 473	-1	
Afrika/Mellanöstern	1 103	1 350	1 444	1 456	5 353	1 182	1 396	+5	
Asien/Australien	2 354	2 705	2 612	2 684	10 355	2 373	2 738	-0	
Equipment & Service	5 943	7 325	7 178	8 094	28 540	7 115	7 702	+3	
Nordamerika	1 173	1 410	1 412	1 644	5 639	1 425	1 580	+5	
Sydamerika	813	981	1 020	1 361	4 175	1 327	1 341	+35	
Europa	1 235	1 696	1 488	1 807	6 225	1 674	1 682	-3	
Afrika/Mellanöstern	766	972	1 054	1 031	3 823	787	847	-12	
Asien/Australien	1 956	2 266	2 204	2 251	8 678	1 902	2 252	-2	
Tools & Attachments	2 245	2 452	2 382	2 440	9 519	2 605	2 926	+17	
Nordamerika	700	681	703	641	2 725	773	848	+17	
Sydamerika	211	218	210	212	851	244	276	+25	
Europa	607	750	688	738	2 783	733	777	+3	
Afrika/Mellanöstern	337	378	390	425	1 530	395	549	+48	
Asien/Australien	390	425	391	424	1 630	460	476	+10	

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

	2019	2018	2019	2018
	Kv2	Kv2	Kv1-Kv2	Kv1-Kv2
Administrative expenses	-52	-34	-114	-70
Marketing expenses	-4	-4	-9	-6
Other operating income and expenses	25	-19	25	-73
Operating profit/loss	-31	-57	-98	-149
Financial income and expenses	-2	-3	-5	-3
Appropriations	-	-	-	-
Profit/loss before tax	-33	-60	-103	-152
Income tax	6	16	20	36
Profit/loss for the period	-27	-44	-83	-116

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

	30 jun	30 jun	31 dec
Total non-current assets	51 937	46 838	50 823
Total current assets	3 138	7 432	5 553
Total assets	55 075	54 270	56 376
Total restricted equity	503	503	503
Total non-restricted equity	46 992	47 464	49 553
Total equity	47 495	47 967	50 056
Total provisions	217	193	167
Total non-current liabilities	6 040	1 042	5 023
Total current liabilities	1 323	5 068	1 130
Total equity and liabilities	55 075	54 270	56 376

Förvärv

Datum	Bolag	Segment	Intäkter MSEK*	Antal anställda*
2 apr 2019	New Concept Mining	Tools & Attachments	645	900
1 feb 2019	Noland Drilling Equipment	Equipment & Service		8
3 jan 2019	Fordia	Tools & Attachments	580	250
2 nov 2018	Sautec	Equipment & Service		6
30 okt 2018	ASI Mining (34%)**	Equipment & Service	55	
1 feb 2018	Hy-Performance Fluid Power	Equipment & Service	50	26
3 jan 2018	Rock Drill Services Australia	Equipment & Service	90	37
3 jan 2018	Cate Drilling Solutions	Equipment & Service		35
2 jan 2018	Renegade Drilling Supplies	Tools & Attachments		22

*Årliga intäkter och antal anställda vid förvärvstillfället. För distributörer anges inga intäkter
**Ingår som intresseföretag

Total kassaflödeseffekt för förvärven av Fordia och New Concept Mining uppgår till 1 006 MSEK per 30 juni. Enligt den preliminära allokeringen av förvärvsköpeskillningarna uppgår immateriella anläggningstillgångar till 241 MSEK och goodwill uppgår till 215 MSEK. Fordia och New Concept Mining har bidragit med intäkter om 416 MSEK och rörelseresultat om 31 MSEK sedan respektive förvärvstidpunkt.

Verkligt värde av förvärvade tillgångar och skulder

MSEK	Redovisade värden i koncernen, 30 juni 2019
Identifierade nettotillgångar	607
Immateriella anläggningstillgångar	241
Goodwill	215
Total köpeskillning	1 063
Kassaflödeseffekt, netto	1 006

Transaktioner med närstående

Väsentliga transaktioner med närstående framgår av koncernens not 28 i Epirocs års- och hållbarhetsredovisning för 2018. Inga väsentliga förändringar har skett i relationer eller transaktioner med närstående jämfört med det som beskrivits i Epirocs års- och hållbarhetsredovisning 2018.

Återköp av aktier

Epirocs styrelse har bemyndigats att förvärva, överlåta och sälja egna aktier i relation till Epirocs prestationsbaserade personaloptionsprogram. Mer information om optionsprogrammen finns i Epirocs års- och hållbarhetsredovisning 2018. Se www.epirocgroup.com/se/investors. Under det första kvartalet sålde Epiroc 826 097 A-aktier för 79 892 338 SEK i enlighet med de beviljade mandatet. Per den 30 juni 2019 innehade Epiroc AB 13 565 457 A-aktier. Det totala antalet utgivna Epiroc-aktier vid periodens slut var 1 213 738 703 aktier, varav 823 765 854 A-aktier och 389 972 849 B-aktier.

Finansiella definitioner

Finansiella definitioner finns på bolagets webbsida <https://www.epirocgroup.com/se/investors/financial-data>. Alternativa nyckeltal finns också presenterade i rapporten, eftersom de bedöms vara viktiga kompletterande mått för bolagets utveckling. Vidare information om hur dessa mått har beräknats finns också på hemsidan.

Finansiell kalender

Webbsändning och telefonkonferens

Klockan 14:00 på rapportdagen anordnar Epiroc en kombinerad presentation och konferenssamtal för investerare, analytiker och media. Presentationen, som kommer att genomföras på engelska, kommer att hållas på Epirocs huvudkontor; Sickla Industriväg 19, Nacka. Rapporten kommer att presenteras av VD Per Lindberg och Ekonomi- och finansdirektör Anders Lindén.

Länk till webbsändningen: <https://edge.media-server.com/mmc/p/3bmeo4kr>

Telefonnummer till telefonkonferensen:

- Sverige: 08 566 42651
- Storbritannien: +44 333 300 0804
- USA: +1 631 913 1422

PIN: 69672000#

Kommande investerarevent

- 25 oktober, 2019: Rapport för Q3 2019
- 29 oktober, 2019: Aktierna handlas utan rätt till utdelning om 1,05 SEK
- 4 november, 2019, Utdelning betalas (prel.)
- 14 november, 2019: Kapitalmarknadsdag I Stockholm
- 31 januari, 2020: Rapport för Q4 2019

För mer information

Analytiker och investerare:

Karin Larsson, Vice President Investor Relations

E mail: ir@epiroc.com

Tel: +46 10 755 0106

Media:

Ola Kinnander, Media Relations Manager

E mail: media@epiroc.com

Tel: +46 70 347 2455

Epiroc AB (publ)

Reg. No. 556041 2149

Box 4015

131 04 Nacka, Sweden

Tel: 010 755 0000

www.epirocgroup.com

Epiroc i korthet

Epiroc är en ledande global produktivitetspartner för gruv- och infrastrukturindustrin. Med banbrytande teknologi utvecklar och tillverkar Epiroc innovativa, säkra och hållbara borrhjull, bergbrytnings- och anläggningsutrustning och verktyg. Bolaget tillhandahåller också förstklassig service och lösningar för automation och interoperabilitet. Epiroc har sitt säte i Stockholm, hade intäkter på 38 miljarder kronor under 2018, och har över 14 000 passionerade medarbetare som stödjer och samarbetar med kunder i över 150 länder.

Denna information är sådan information som Epiroc AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 18 juli 2019 kl. 12.00.