

Epiroc delårsrapport Kv1

Januari - mars 2019 i korthet

- Orderingsgången uppgick till MSEK 10 063 (10 036), organisk minskning på 5%
- Intäkterna ökade 19% till MSEK 9 785 (8 233), organisk tillväxt på 14%
- Rörelseresultatet uppgick till MSEK 1 930 (1 515)*
- Rörelsemarginalen uppgick till 19,7% (18,4)*
- Justerad rörelsemarginal var 20,3%*
- Vinst per aktie före utspädning var SEK 1,14 (0,89)
- Operativt kassaflöde uppgick till MSEK 472 (666)

Nyckeltal

MSEK	2019 Kv1	2018** Kv1	Δ	2018** Helår
Orderingång	10 063	10 036	0%	39 400
Intäkter	9 785	8 233	19%	38 285
Rörelseresultat	1 930	1 515	27%	7 385
Rörelsemarginal, %	19,7	18,4		19,3
Resultat före skatt	1 830	1 458	26%	7 201
Vinstmarginal, %	18,7	17,7		18,8
Periodens resultat	1 374	1 081	27%	5 437
Operativt kassaflöde	472	666	-29%	3 884
Vinst per aktie före utspädning, SEK	1,14	0,89	28%	4,50
Vinst per aktie efter utspädning, SEK	1,13	-		4,49
Avkastning på sysselsatt kapital, %	31,0	28,6		32,0
Nettoskuld/EBITDA	0,39	0,35		0,14

*Information om förändring i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram finns på sidan 3.

**Siffror för 2018 är inte omräknade enligt IFRS 16. Se sidorna 12-13.

VD-kommentar



Kraftig ökning av intäkter och resultat

2019 inleddes med ännu ett starkt kvartal för Epiroc. Intäkterna ökade med 19% till MSEK 9 785 med en organisk tillväxt på 14%. Vårt rörelseresultat ökade med 27% till MSEK 1 930. Rörelsemarginalen uppgick till 19,7% och exklusive förändring i långsiktiga incitamentsprogram var rörelsemarginalen 20,3%. Mer gynnsamma valutakurser hade en positiv påverkan på marginalen.

Vår serviceverksamhet fortsätter att ha en god tillväxt. Det har haft en positiv påverkan på vårt resultat och kommer att bidra till vår motståndskraft framöver. Utrustningsintäkterna ökade jämfört med förra året, men föll sekventiellt jämfört med ett mycket starkt fjärde kvartal, vilket hade en negativ effekt på vår kostnadseffektivitet under kvartalet. I segmentet Tools & Attachments är vi nöjda att se att våra effektivitetsåtgärder hade en positiv effekt på rörelseresultatet och marginalen. Rörelsekapitalet ökade under kvartalet och fortsätter att vara ett fokusområde för förbättringar. Det operativa kassaflödet var därmed lägre än förra kvartalet.

Efterfrågan förväntas ligga kvar på en bra nivå

Kundefterfrågan under första kvartalet 2019 var i stort sett i linje med våra förväntningar, med utrustningsorder på liknande nivåer som under andra halvan av 2018. Orderingången var MSEK 10 063, något högre än det fjärde kvartalet 2018, men en minskning på 5% organiskt jämfört med det starka första kvartalet 2018. Majoriteten av order på gruvutrustning är fortfarande för expansion i eller i anslutning till existerande gruvor snarare än till ersättningsinvesteringar. Eftermarknadsverksamheten var fortsatt stark både inom gruv och infrastruktur, vilket speglar den robusta aktiviteten på marknaden.

Medan våra kunder fortsätter att vara aktiva och ha relativt god framtidstro och mineralpriserna är på sunda nivåer finns det fortfarande osäkerhet relaterat till den ekonomiska utvecklingen. Vi ser att våra kunder primärt investerar i projekt som har lägre risk och fokus på produktivitet och effektivitet. Vi ser inga tydliga indikationer på att den nuvarande marknadssituationen kommer att förändras och förväntar oss att efterfrågan fortsätter att ligga kvar på nuvarande nivå på kort sikt.

Affärsutveckling och effektivitetsåtgärder

Vi har slutfört de tidigare annonserade förvärven av Fordia och New Concept Mining. Dessa stärker vår position inom prospektering och bergförstärkning samt bidrar med cirka 1,2 miljarder kronor i årliga intäkter. Samtidigt genomför vi ett antal effektivitetsåtgärder. Vårt program för förbättring av logistikkedjan fortskrider enligt plan och förändringar rullas ut i utvalda geografiska områden. Kortsiktigt medför programmet vissa negativa effekter på lager och kostnadseffektivitet, men det är nödvändigt för att förbättra effektiviteten på lång sikt. Inom Tools & Attachments har vi också reducerat vår produktportfölj och vi ser vissa positiva effekter av våra effektivitetsåtgärder.

Innovationer, automation, digitalisering och batterier

Det är glädjande att vi har fått flera förfrågningar och order för automations- och batterilösningar. Vi fick en stor order för batteridriven underjordsutrustning från Kanada och order bokades för Mobilaris Mining Intelligence, en beslutsstödslösning för effektivitet och säkerhet i gruvor. Vi deltog på Bauma-utställningen i början av april och presenterade ett antal innovationer inklusive My Epiroc, ett digitalt verktyg för att hjälpa våra kunder att bli mer effektiva när det gäller att hantera sin flotta, samt den nya generationen SmartROC D65, en ovanjordsborrigg som är förberedd för automation.

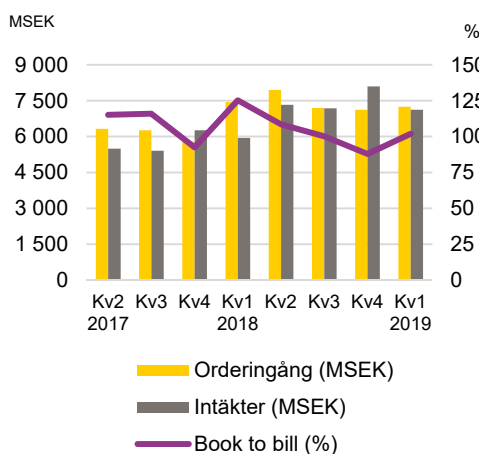
Framåtblick

Under 2018 lade vi ner mycket arbete på splitten och noteringen av Epiroc. Under 2019 kommer vi att fokusera på att förbättra och utveckla verksamheten ytterligare. Utöver den fortsatta satsningen på innovation och produktutveckling kommer fokus vara på att förbättra effektiviteten, flexibiliteten och motståndskraften i hela företaget.

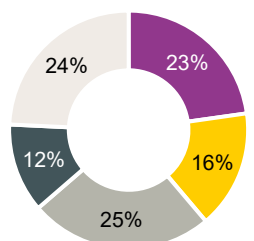
Per Lindberg
VD och koncernchef

Översikt Kv1

Orderingång och intäkter

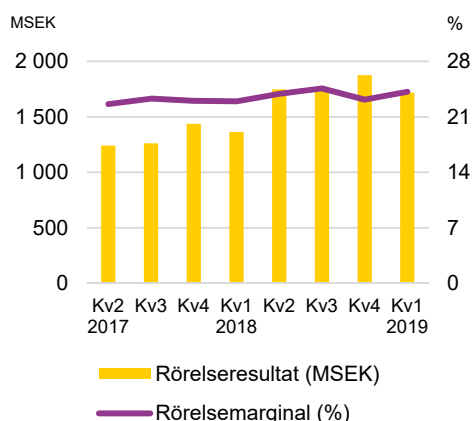


Geografisk fördelning av intäkter



- Nordamerika
- Sydamerika
- Europa
- Afrika/Mellanöstern
- Asien/Australien

Rörelseresultat och marginal



Epiroc-koncernen

MSEK	2019 Kv1	2018 Kv1	Δ	2018 Helår
Orderingsång	10 063	10 036	0%	39 400
Intäkter	9 785	8 233	19%	38 285
Rörelseresultat	1 930	1 515	27%	7 385
Rörelsemarginal, %	19,7	18,4		19,3
Avkastning på sysselsatt kapital, 12 mån, %	31,0	28,6		32,0

Marknadsöversikt och orderingsång

Under första kvartalet fortsatte efterfrågan på produkter och service att vara god och låg kvar på en liknande nivå som under andra halvåret 2018. Orderingsången uppgick till MSEK 10 063 (10 036). Det motsvarar en organisk minskning på 5% jämfört med förra året. Däremot ökade orderingsången sekventiellt jämfört med det fjärde kvartalet 2018.

I Asien/Australien ökade orderingsången jämfört med samma period förra året, medan övriga regioner hade lägre orderingsång.

Gruvkunder stod för 74% av orderingsången under det första kvartalet 2019.

Intäkter

Intäkterna ökade 19% till MSEK 9 785 (8 233), motsvarande en organisk tillväxt på 14%. Valuta hade en positiv påverkan på 4%. Book to bill (orderingsång i förhållande till intäkter) var 103% (122). Europa hade koncernens högsta andel intäkter under kvartalet.

Försäljnings- och resultatbrygga

Epiroc koncernen

	Orderingsång MSEK, Δ,%	Intäkter MSEK, Δ,%	Rörelseresultat MSEK, Δ	Marginal,% Δ,pp
Kv1 2018	10 036	8 233	1 515	18,4
Organisk	-5	+14	+188	-0,2
Valuta	+4	+4	+222	+1,6
Struktur samt övrigt	+1	+1	+5*	-0,1
Totalt	+0	+19	+415	+1,3
Kv1 2019	10 063	9 785	1 930	19,7

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv, kontraktstillverkning, engångskostnader och förändring i avsättning för långsiktiga incitamentsprogram. Kontraktstillverkningen av vägranläggningsutrustning upphörde i slutet av 2018.

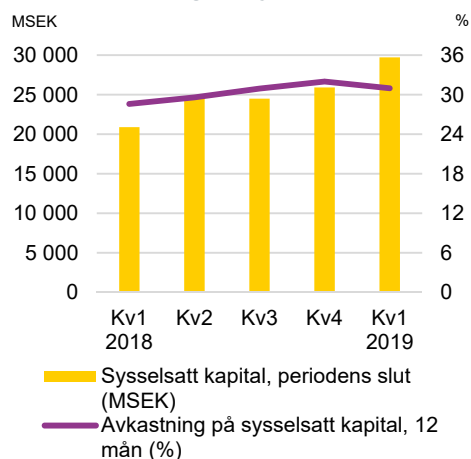
Resultat och avkastning

Rörelseresultatet ökade till MSEK 1 930 (1 515). Valuta hade en positiv effekt på MSEK 222 och förändring i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram var MSEK -59 (0).

Rörelsemarginalen var 19,7% (18,4), positivt påverkad av valuta, men utspädd av ökade kostnader för koncerngemensamma funktioner, IT, logistik och FoU. Exklusive förändring i avsättning till incitamentsprogram var marginalen 20,3% (18,4).

Finansnettot var MSEK -100 (-57), negativt påverkat av valutakursdifferenser, till stor del relaterade till omvärderingar av tillgångar i Zimbabwe. Råntennettot var MSEK -39 (-28).

Sysselsatt kapital och avkastning på sysselsatt kapital*



*Siffror för 2018 inte omräknade enligt IFRS 16.

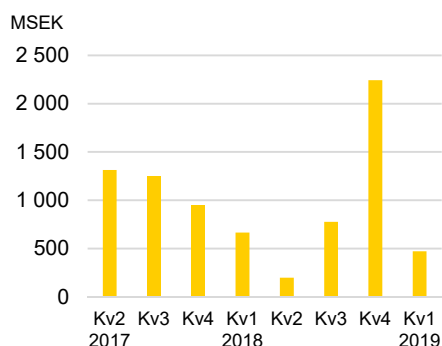
Resultat före skatt uppgick till MSEK 1 830 (1 458), motsvarande en marginal på 18,7% (17,7). Inkomstskatt uppgick till MSEK -456 (-377), motsvarande en effektiv skattesats på 24,9% (25,9).

Periodens resultat uppgick till MSEK 1 374 (1 081). Resultat per aktie före utspädning var SEK 1,14 (0,89).

Avkastning på sysselsatt kapital beräknat på de senaste 12 månaderna var 31,0% (28,6). Avkastning på eget kapital uppgick till 31,7% (29,2).

Kassaflöde och balansräkning

Operativt kassaflöde



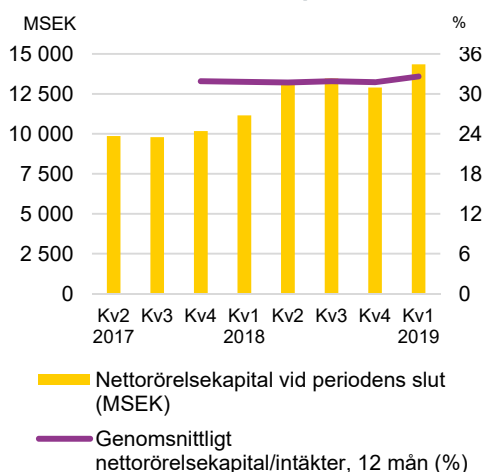
Operativt kassaflöde

Operativt kassaflöde uppgick till MSEK 472 (666) för kvartalet. Nettokassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till MSEK 589 (979). Finansnettot, betalt, uppgick till MSEK -157 (141). Betald skatt under kvartalet uppgick till MSEK -651 (-321). Rörelsekapitalet ökade med MSEK 720 (465), främst från minskade leverantörsskulder såväl som förskotts-betalningar beroende på marknads- och produktmix. Nettoinvesteringar i hyresmaskiner var MSEK -184 (-102). Nettoinvesteringar i övriga materiella anläggningstillgångar var MSEK -149 (-119) och investeringar i immateriella tillgångar var MSEK -108 (-103).

Förvärv och andra investeringar

Förvärv påverkade kassaflödet med MSEK -449 (-482). Övriga investeringar uppgick till MSEK -122 (-137).

Nettorörelsekapital

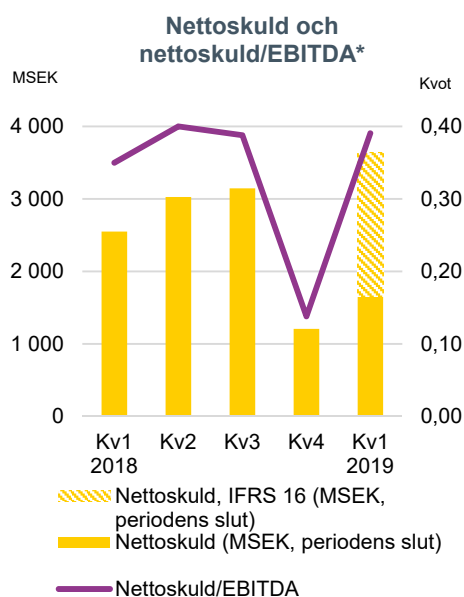


Nettorörelsekapital

Nettorörelsekapitalet uppgick till MSEK 14 348 (11 155) i slutet av perioden, en ökning med 29%. Ökningen jämfört med förra året är huvudsakligen driven av högre volymer och den relaterade ökningen av varulager och kundfordringar, samt av valuta. Genomsnittligt nettorörelsekapital i procent av intäkterna de senaste 12 månaderna var 32,6% (31,8).

Supply-chain program

Programmet för förbättring av logistikkedjan (supply-chain) som initierades under första kvartalet 2018, med målsättningen att förbättra leveransservicen till kunderna, sänka kostnaderna, till exempel för transport, och minska kapitalbindningen i varulager fortlöpte enligt plan. Programmet, som förväntas löpa fram till 2021, är under utrullning på utvalda marknader.



*Siffror för 2018 inte omräknade enligt IFRS 16.

Nettoskuld

Koncernens nettoskuld uppgick till MSEK 3 641 (2 550), av vilka MSEK 380 (145) avser ersättningar efter avslutad anställning (pensioner). Implementeringen av IFRS 16 ökade nettoskulden med MSEK 1 982 per den 31 mars 2019. Nettoskuld/EBITDA var 0,39 (0,35). Nettoskuldsättningsgraden uppgick till 17,6% (15,8).

Refinansiering

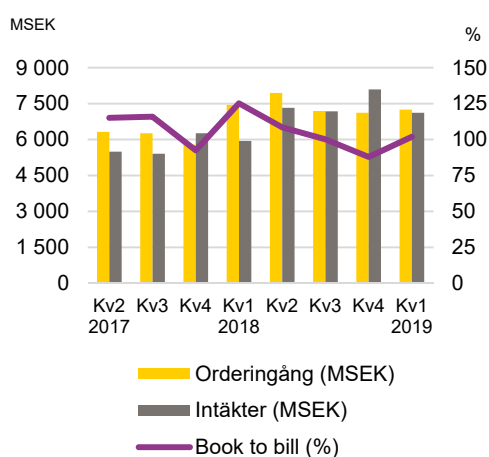
I februari 2019 refinansierades den återstående delen av bryggfinansieringen med en åttaårig bilateral lånefacilitet på MSEK 1 000. Koncernens långfristiga finansiering är nu på plats, med nästa förfallodag under 2022.

Equipment & Service

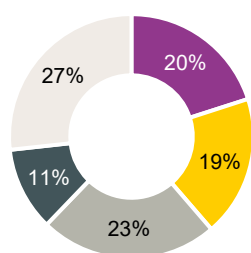
Segmentet Equipment & Service erbjuder bergborrtrusning, utrustning för mekanisk bergbrytning, bergförstärkning, lastning och transport, ventilationssystem, utrustning för prospekteringsborrning, borrning efter vatten, gas och olja samt relaterade reservdelar och service för gruv- och infrastrukturindustrin.

- Orderingsgången lägre jämfört med starkt första kvartal förra året
- Stark organisk intäktsstillväxt på 17%
- Rörelsemarginalen ökade till 24,2% (22,9)

Orderingång och intäkter



Geografisk fördelning av intäkter



- Nordamerika
- Sydamerika
- Europa
- Afrika/Mellanöstern
- Asien/Australien

Equipment & Service

MSEK	2019 Kv1	2018 Kv1	Δ	2018 Helår
Orderingsgång	7 248	7 442	-3%	29 695
Intäkter	7 115	5 943	20%	28 540
Rörelseresultat	1 719	1 364	26%	6 751
Rörelsemarginal, %	24,2	22,9		23,7

Marknadsutveckling och orderingsgång

Aktivitetsnivån fortsatte att vara god inom både gruv- och infrastrukturindustrin. Efterfrågan på service fortsatte att vara stark, men orderingsgången för utrustning var lägre än under det starka första kvartalet föregående år. Orderingsgången för Equipment & Service minskade med 3% till MSEK 7 248 (7 442), motsvarande en organisk minskning på 5%. Valuta bidrog positivt med 3%. Equipment (utrustning) minskade sin andel av orderingsgången i segmentet till 47% (54) och service ökade till 53% (46).

Geografiskt hade Asien/Australien en stark ordertillväxt, medan de flesta övriga regioner hade lägre orderingsgång.

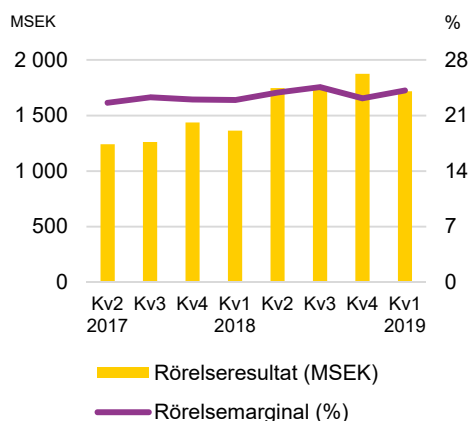
Orderingsgången i Equipment minskade med 16% organiskt jämfört med förra året och uppgick till MSEK 3 442 (4 054). Jämfört med fjärde kvartalet 2018 ökade orderingsgången något sekventiellt. Orderingsgången var lägre än förra året för både underjords- och ovanjordsutrustning. Merparten av orderingsgången från gruvkunder fortsatte att vara relaterad till expansion i eller i anslutning till existerande gruvor snarare än till ersättningsinvesteringar.

Serviceverksamheten fortsatte att utvecklas väl och orderingsgången ökade med 12% till MSEK 3 806 (3 388). Den organiska tillväxten var 8%. En fortsatt positiv marknadsutveckling och ytterligare marknadsförings- och försäljningsaktiviteter bidrog till tillväxten.

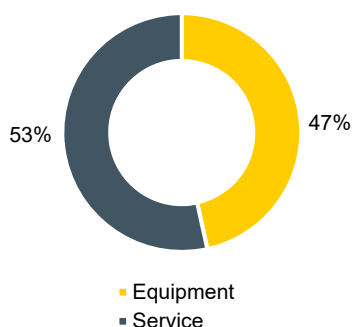
Intäkter

Intäkterna ökade med 20% till MSEK 7 115 (5 943), motsvarande en organisk tillväxt på 17%. Book to bill uppgick till 102% (125). Equipment stod för 47% (45) av intäkterna i segmentet och service för 53% (55). Asien/Australien hade segmentets högsta andel intäkter under kvartalet.

Rörelseresultat och marginal



Intäkter Kv1 2019



Försäljnings- och resultatbrygga

Equipment & Service

	Orderingång	Intäkter	Rörelseresultat	
	MSEK Δ, %	MSEK Δ, %	MSEK, Δ	Marginal, % Δ, pp
Kv1 2018	7 442	5 943	1 364	22,9
Organisk	-5	+17	+168	-0,7
Valuta	+3	+4	+203	+2,0
Struktur samt övrigt	-1	-1	-16*	+0,0
Totalt	-3	+20	+355	+1,3
Kv1 2019	7 248	7 115	1 719	24,2

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv och kontraktstillverkning. Kontraktstillverkningen av vägranläggningsutrustning upphörde i slutet av 2018.

Försäljningsbrygga

	Equipment		Service	
	Orderingång MSEK, Δ, %	Intäkter MSEK, Δ, %	Orderingång MSEK, Δ, %	Intäkter MSEK, Δ, %
Kv1 2018	4 054	2 678	3 388	3 265
Organisk, %	-16	+22	+8	+12
Valuta, %	+3	+5	+4	+4
Struktur samt övrigt, %	-2	-3	+0	+0
Totalt, %	-15	+24	+12	+16
Kv1 2019	3 442	3 313	3 806	3 802

Rörelseresultat och marginal

Rörelseresultatet uppgick till MSEK 1 719 (1 364), motsvarande en marginal på 24,2% (22,9). Marginalen fick stöd av valuta, medan ökade kostnader för IT, logistik och FoU samt mixeffekter spädde ut marginalen.

Affärsutveckling

I februari förvärvades Noland Drilling Equipment, en amerikansk distributör av utrustning och relaterade reservdelar, service och förbrukningsvaror för brunnsborrning.

Ett samarbete inleddes med Railcare Group för att utrusta deras maskiner för järnvägsunderhåll med Epirocs batterisystem. Systemet är designat främst med gruvinindustrin i åtanke, men också passar bra för andra typer av maskiner som är verksamma i tuffa miljöer och som traditionellt drivs av dieselmotorer. Den elektriska drivlineteknologin i Epirocs Minetruck MT42 kommer att användas av Railcare.

Innovationer lanserade under kvartalet

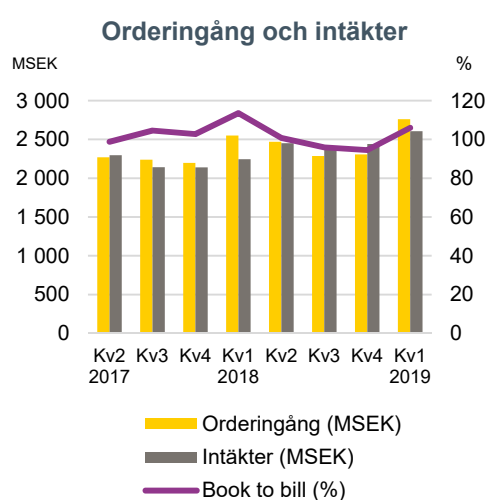
My Epiroc är en digital plattform i vilken kunder kan hantera sin maskinflotta på daglig basis. Exempel på funktioner är realtidsuppkopplade alarm och varningar, digitala loggböcker för maskinflottan och produktionen, säkerhetsrapporter med spårning och uppföljning samt servicerapporter och planering.

En automationsförberedd borrhög SmartROC D65 lanserades. Den borrar högkvalitativa språnghål med exakthet och precision, vilket möjliggör förbättrad fragmentering. Den har automatiserad borrning och borrstångshandling och är utrustad med en pekskärm som presenterar en betydande mängd realtidsdata, vilket gör verksamheten snabbare och effektivare.

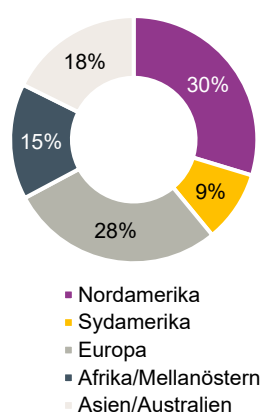
Tools & Attachments

Segmentet Tools & Attachments tillhandahåller bergborrverktyg och hydrauliska verktyg kopplade till maskiner som huvudsakligen används för borrhning, demolering, återvinning, samt för bergbrytning. Det erbjuder också relaterad service och reservdelar till gruv- och infrastrukturindustrin.

- Orderingsgången minskade med 1% organiskt
- Organisk intäktsstillväxt på 7%
- Rörelsemarginalen ökade till 14,2% (12,8)



Geografisk fördelning av intäkter



Tools & Attachments

MSEK	2019 Kv1	2018 Kv1	Δ	2018 Helår
Orderingsgång	2 760	2 550	8%	9 611
Intäkter	2 605	2 245	16%	9 519
Rörelseresultat	371	287	29%	1 239
Rörelsemarginal, %	14,2	12,8		13,0

Marknadsutveckling och orderingsgång

Marknaden fortsatte att vara god för Tools & Attachments. Orderingsgången ökade med 8% till MSEK 2 760 (2 550), vilket motsvarar en organisk minskning på 1%. Förvärv bidrog till ökningen med 5% och valuta med 4%. Orderingsgången inom bergborrverktygen ökade något organiskt, men fortsatte att vara påverkad av rationaliseringar i produktportföljen samt effektivitetsåtgärder. Hydrauliska verktyg hade lägre orderingsgång jämfört med förra året.

Drivet av förvärven rapporterade alla geografiska regioner förutom Europa tillväxt. Sydamerika hade den högsta tillväxten.

Intäkter

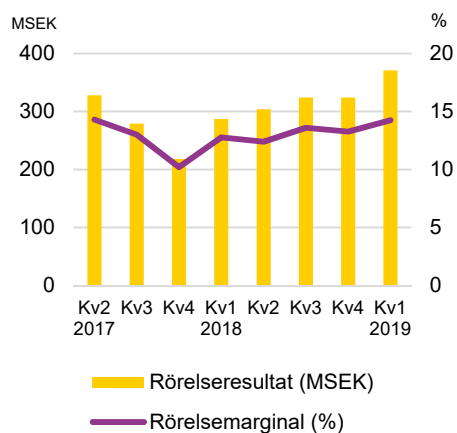
Intäkterna ökade med 16% till MSEK 2 605 (2 245), motsvarande en organisk tillväxt på 7%. Valuta bidrog med 4% och förvärv med 5%. Book to bill uppgick till 106% (114). Nordamerika hade segmentets högsta andel intäkter under kvartalet.

Försäljnings- och resultatbrygga

Tools & Attachments

	Orderingsgång MSEK Δ,%	Intäkter MSEK Δ,%	Rörelseresultat MSEK, Δ	Marginal,% Δ,pp
Kv1 2018	2 550	2 245	287	12,8
Organisk	-1	+7	+59	+1,5
Valuta	+4	+4	+23	+0,4
Struktur samt övrigt	+5	+5	+2*	-0,5
Totalt	+8	+16	+84	+1,4
Kv1 2019	2 760	2 605	371	14,2

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv.

Rörelseresultat och marginal**Rörelseresultat och marginal**

Rörelseresultatet uppgick till MSEK 371 (287), motsvarande en marginal om 14,2% (12,8). Marginalen påverkades positivt av den organiska tillväxten, valuta och de effektivitetsåtgärder som vidtagits inom bergbörverktyg, men späddes ut av förvärv.

Affärsutveckling

Förvärvet av Fordia Group slutfördes i januari. Fordia är en kanadensisk tillverkare av verktyg för prospekteringsborrning. Bolaget har cirka 250 anställda och årliga intäkter på cirka MSEK 580.

Förvärvet av Innovative Mining Products även känt som New Concept Mining, slutfördes den 2 april. Bolaget har cirka 900 anställda och intäkterna under 2018 var cirka MSEK 645.

Innovationer lanserade under kvartalet

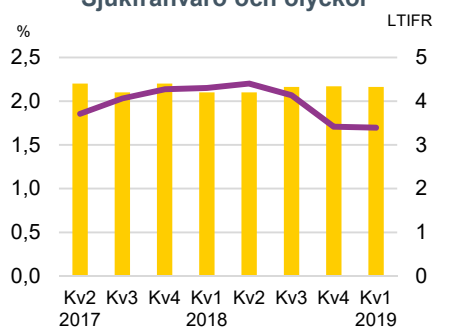
De nya sorteringskoporna ökar effektiviteten genom att de tillåter sortering och återvinning av materialet på rivningsplatsen. Korgens design med 12 sidor möjliggör att materialet skakas om på ett effektivt sätt för att snabba på sorteringsprocessen. Materialet passerar genom sexkantiga hål i gallret, tillgängliga i olika storlekar, och blir till fyllnadsmaterial.



Hållbarhetsutveckling

- Olycksfrekvensen förbättrades
- CO₂-utsläpp från transporter förbättrades
- Energibesparingar till följd av koncentration av produktion

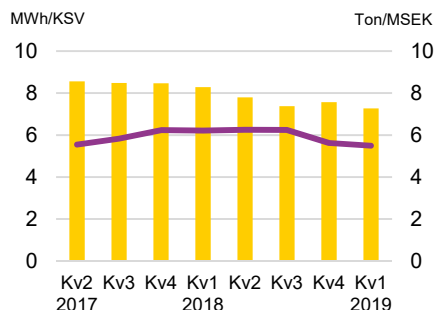
Sjukfrånvaro och olyckor



■ Sjukfrånvaro (%), 12 mån

— Antal arbetsrelaterade olyckor per miljon arbetstimmar, LTFIR, (12 mån)

Energi och CO₂



■ MWh energi från verksamheten/kostnad för sålda varor (MSEK, 12 mån)

— Transport CO₂ (ton)/kostnad för sålda varor (MSEK, 12 mån)

Hållbarhetsmätt

	2019 Kv1	2018 Kv1	2018 Helår
Antal arbetsrelaterade olyckor per miljon arbetstimmar (12 mån)	3,4	4,3	3,4
Sjukfrånvaro (%), 12 mån	2,2	2,1	2,2
MWh energi från verksamheten/kostnad för sålda varor (MSEK, 12 mån)	7,3	8,3	7,6
Transport CO ₂ (ton)/kostnad för sålda varor (MSEK, 12 mån)	5,5	6,2	5,6

Antal olyckor med frånvaro

Antal arbetsrelaterade olyckor med frånvaro per miljon arbetstimmar (LTIFR) förbättrades jämfört med 12-månadersperioden som slutade den 31 mars 2018. Förebyggande åtgärder och ett fortsatt fokus på utbildningar och aktiviteter för att minska antalet olyckor bidrog till minskningen.

Energi and CO₂-utsläpp

MWh energi från verksamheten/kostnad för sålda varor har fortsatt att minska under den senaste 12-månadersperioden, huvudsakligen tack vare en koncentration av produktion till färre enheter i USA, men också från ett antal andra initiativ för att öka energieffektiviteten.

CO₂-utsläpp från transporter förbättrades jämfört med 12-månadersperioden som slutade i mars 2018. Under 2018 och början av 2019 har åtgärder vidtagits för att minska CO₂-utsläppen från transporter. Exempel på detta är samordnade transporter av produkter, minskning av import och utökning av lokala leverantörer samt ökad förplanering av order har lett till en högre andel båttransport istället för flygtransport.

Personal

Den 31 mars 2019 uppgick antalet anställda till 13 939 (13 271). Antalet konsulter/extern personal uppgick till 1 531 (1 514). För jämförbara enheter ökade personalstyrkan med 3% från den 31 mars 2018, huvudsakligen inom service, men minskade jämfört med den 31 december 2018. Sjukfrånvaron fortsatte att ligga på en låg nivå.

Övriga väsentliga händelser

Martin Hjerpe utnämndes till M&A- och strategidirektör, med start den 1 mars 2019. Martin Hjerpe kommer att vara medlem av Epirocs koncernledning.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Förvärvet av Innovative Mining Products även känt som New Concept Mining, slutfördes den 2 april. New Concept Mining har cirka 900 anställda och intäkterna under 2018 var cirka MSEK 645.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens och moderbolagets väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer inkluderar marknads- och externa risker, finansiella risker, verksamhets- och kommersiella risker samt legala risker. Mer information om risker och riskhantering finns i Epirocs års- och hållbarhetsredovisning 2018. Se www.epirocgroup.com/se/investors.

Nacka den 30 april 2019

Epiroc AB

Per Lindberg
VD och koncernchef

Denna rapport har inte reviderats.

Redovisningsprinciper

De konsoliderade finansiella rapporterna för Epiroc-koncernen har upprättats i enlighet med (International Financial Reporting Standards) IFRS antagna av EU. De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för alla perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenteras i Epirocs "Års- och Hållbarhetsredovisning 2018" i not 1 Väsentliga redovisningsprinciper, med undantag för antagandet av nya standarder som träder i kraft den 1 januari 2019, vilka överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenteras nedan. Delårsrapporten är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering.

IFRS 16 Leasing

IFRS 16 Leasing trädde i kraft från 1 januari 2019 och ersatte leasingstandard IAS 17 Leasingavtal och relaterade tolkningar. Standarden definierar principerna för redovisning, värdering, klassificering och upplysningar om leasingavtal för båda parterna i ett avtal. Förändringarna i redovisningsprinciper avser huvudsakligen leasetagarens redovisning. IFRS 16 introducerar en enda redovisningsmodell och kräver redovisning av i princip samtliga leasingavtal i balansräkningen samt att avskrivningar på tillgångar med nyttjanderätt redovisas separat från ränta på leasingkulder i resultaträkningen.

Epiroc-koncernen som leasetagare under IFRS 16

Som leasetagare redovisar Epiroc-koncernen en nyttjanderättstillgång samt en leasingkund i balansräkningen. Per startdatum värderas leasingkulden initialt till nuvärdet av de återstående leasingavgifterna, diskonterat med den implicita räntan i leasingavtalet, eller om den räntesatsen inte lätt kan fastställas till Koncernens marginella upplåningsränta. Leasingavgifter som inkluderas i värderingen består av fasta avgifter, variabla leasingavgifter som är beroende av ett index eller en räntesats, belopp som ska betalas enligt en restvärdesgaranti och leasingavgifter relaterade till utnyttjande av eventuella optioner i kontraktet, om det är rimligt säkert att Koncernen kommer att utnyttja optionen. Leasingkulden värderas därefter till upplupet anskaffningsvärde justerat för eventuella omvärderingar.

Nyttjanderättstillgångarna utgörs av den initiala värderingen av relaterade leasingkund med tillägg av eventuella leasingavgifter som betalats per eller före startdatum och eventuella initiala direkta kostnader. Den leasade tillgången värderas därefter till anskaffningsvärde minskat för ackumulerade avskrivningar och justeras för eventuell omvärdering. Den leasade tillgången skrivs av linjärt över leasingperioden eller över den underliggande tillgångens nyttjandeperiod om det bedöms vara rimligt säkert att Koncernen kommer att erhålla äganderätt vid leasingperiodens slut. Avskrivningsperioden börjar vid leasingavtalets startdatum. Avskrivningarna redovisas inom rörelseresultatet och räntekostnader på leasingkulden inom finansnettot. Nyttjanderättstillgången bedöms för nedskrivningsbehov enligt principen som beskrivs i Epirocs "Års- och Hållbarhetsredovisning 2018" i not 1 under avsnittet "Nedskrivning av icke finansiella tillgångar".

Om leasingavtalet innefattar en underliggande tillgång till lågt värde eller har en leasingperiod som är mindre än tolv månader, eller inkluderar icke-leasingkomponenter såsom kostnader för underhåll, redovisas sådana avgifter som en kostnad linjärt över leasingperioden. Koncernen har leasingavtal av viss kontorsutrustning (dvs. personatorer, tryck- och kopieringsmaskiner) som anses vara av lågt värde.

Övergång till IFRS 16

Epiroc-koncernen har tillämpat standarden från den 1 januari 2019, genom tillämpning av den modifierade, retrospektiva metoden. Jämförande information har därmed inte omräknats. Koncernen har valt att tillämpa möjligheten att vid övergången redovisa nyttjanderättstillgången till samma belopp som leasingkulden och beräkna leasingkulden genom att använda Koncernens marginella upplåningsränta per dag för övergång. Koncernen har vidare valt att applicera det praktiska undantaget som tillåter att kontrakt inte omprövas huruvida det är, eller innehåller, en lease vid datum för övergång. Utöver detta applicerar Koncernen det praktiska undantaget gällande kortfristiga leasingavtal för leasingavtal där leasingperioden slutar inom 12 månader efter initial tillämpning samt gällande leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. För Epiroc-koncernen som leasegivare har IFRS 16 inte resulterat i några förändringar jämfört med redovisningen enligt IAS 17.

Vid inledande tillämpning av IFRS 16 redovisade Koncernen en nyttjanderättstillgång om MSEK 2 158 inom "Övriga materiella anläggningstillgångar" och en motsvarande leasingkund uppgick till MSEK 2 153 varav MSEK 1 760 redovisas som "långfristig räntebärande skuld" och MSEK 393 som "kortfristig räntebärande skuld". Övergången till IFRS 16 har således ingen inverkan på Koncernens eget kapital. I tabellen nedan redovisas skillnaden mellan åtaganden för operationella leasingavtal enligt IAS 17 per den 31 december 2018 och den initiala värderingen av leasingkulder enligt IFRS 16 per 1 januari 2019:

Avstämning av åtaganden för operationella leasingavtal och leaseingskuld per den 1 januari 2019:

MSEK	
Operationella leasingavtal per den 31 december 2018 (IAS 17)	1 550
Diskonteringseffekt	-77
Åtagande för operationella leasingavtal per den 31 december 2018 (diskonterat)	1 473
Justerat för	
Tillgångar med lågt värde och kortfristiga leasingavtal	-62
Leasingavgifter relaterade till förlängningsoptioner (diskonterat)	636
Leaseingskuld som resultat av implementering av IFRS 16 avseende tidigare operationella leasingavtal per 1 januari 2019	2 047
Redovisade finansiella leaseingskulder per 31 december 2018 (IAS 17)	106
Summa leaseingskulder vid övergång till IFRS 16 per 1 januari 2019	2 153

Den vägda genomsnittliga marginella upplåningsräntan var per 1 januari 2019 cirka 1,5%. Epiroc har fastställt den vägda genomsnittliga marginella upplåningsräntan vid datum för övergång baserat på de olika kontraktstyperna och leasingperioderna.

På grund av införandet av IFRS 16 har Koncernens materiella anläggningstillgångar och räntebärande skulder ökat. Koncernens leaseade fastigheter i Sverige bidrar i stor utsträckning till summan av nyttjanderättstillgången och leaseeskulden. Det föreligger ingen väsentlig inverkan på Koncernens resultaträkning. Leasingkostnaderna för tidigare operationella leasingavtal i rörelseresultatet har ersatts med avskrivningar på nyttjanderättstillgången och räntekostnader på leaseingskulden, den senare redovisas i finansnettot. Övergången till IFRS 16 kommer att påverka EBITDA, vilket ökar beroende av att leasingkostnader ersätts av avskrivningar samt räntekostnader. Genomsnittligt sysselsatt kapital ökar medan avkastning på sysselsatt kapital (%) minskar, på grund av ökade leaseade tillgångar inom Koncernen. Nettoskuld och nettoskuld/EBITDA ration har ökat på grund av ytterligare räntebärande skulder.

Tidpunkten för kassaflöden påverkas inte av den nya standarden. Dock redovisas amorteringsdelen av Koncernens leasingavgifter som ett kassaflöde från finansieringsverksamheten istället för operativt kassaflöde. Leasingavgifter för leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde samt kortfristiga leasingavtal kommer fortsättningsvis att redovisas som operativa kassaflöden tillsammans med räntebetalningar på leaseingskulden.

Den nya redovisningsstandard IFRS 16 påverkade EBITDA positivt med cirka MSEK 108, nettoskulden ökade med MSEK 1 982 och sysselsatt kapital med MSEK 2 016 under första kvartalet 2019, jämfört med redovisning enligt IAS 17. Operativt kassaflöde under de tre första månaderna ökade med MSEK 96 på grund av flytten av leasingavgifter från den löpande verksamheten till finansieringsverksamheten.

Redovisningsprinciper för moderbolaget

Epiroc AB har upprättat sin delårsrapport i enlighet med Årsredovisningslagen och rekommendation RFR 2 – Redovisning för juridiska personer, utgiven av Rådet för finansiell rapportering. De redovisningsprinciper som tillämpas i denna delårsrapport är de som beskrivs i Epirocs "Års- och Hållbarhetsredovisning 2018", i Moderbolagets Not A1. Inga ändrade redovisningsstandarder eller tolkningar tillämpliga från och med 2019 bedöms ha påverkan på Moderbolagets finansiella rapporter. Leasingavtal kommer att redovisas enligt undantagsregeln för IFRS 16 i RFR 2, vilket resulterar i ingen förändring i jämförelse med föregående år (2018).

Koncernens resultaträkning i sammandrag

MSEK	2019 Kv1	2018 Kv1	2018 Helår
Intäkter	9 785	8 233	38 285
Kostnad för sålda varor	-6 189	-5 226	-24 317
Bruttoresultat	3 596	3 007	13 968
Marknadsföringskostnader	-663	-600	-2 574
Administrationskostnader	-784	-564	-2 589
Forsknings- och utvecklingskostnader	-275	-222	-977
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	56	-106	-443
Rörelseresultat	1 930	1 515	7 385
Finansnetto	-100	-57	-184
Resultat före skatt	1 830	1 458	7 201
Inkomstskatt	-456	-377	-1 764
Periodens resultat	1 374	1 081	5 437
Resultat hänförligt till			
- moderbolagets ägare	1 372	1 079	5 430
- innehav utan bestämmande inflytande	2	2	7
Vinst per aktie före utspädning, SEK	1,14	0,89	4,50
Vinst per aktie efter utspädning, SEK	1,13	-	4,49

Nyckeltal

MSEK	2019 Kv1	2018 Kv1	2018 Helår
Rörelsemarginal, %	19,7	18,4	19,3
Avkastning på sysselsatt kapital, %	31,0	28,6	32,0
Avkastning på eget kapital, %	31,7	29,2	33,2
Nettoskuld/EBITDA	0,39	0,35	0,14
Skuldsättningsgrad vid periodens slut, %	17,6	15,8	6,4
Andel eget kapital vid periodens slut, %	52,2	52,8	52,1
Eget kapital per aktie vid periodens slut, SEK	17,1	13,3	15,6
Antal aktier före utspädning, miljoner	1 199	1 212	1 206
Antal aktier efter utspädning, miljoner	1 200	-	1 206
Antal anställda, vid periodens slut	13 939	13 271	13 847

Koncernens rapport över totalresultat i sammandrag

MSEK	2019 Kv1	2018 Kv1	2018 Helår
Periodens resultat	1 374	1 081	5 437
Övrigt totalresultat			
Poster som inte kommer att omklassificeras till resultaträkningen			
Omvärderingar av förmånsbestämda pensionsplaner	-93	30	-122
Skatt hänförlig till poster som inte kommer att omföras	20	-8	25
Summa poster som inte kommer att omklassificeras till resultaträkningen	-73	22	-97
Poster som senare kan omklassificeras till resultaträkningen			
Omräkningsdifferenser utlandsverksamheter	597	249	8
Kassaflödessäkringar	-25	-	22
Omräkningsdifferenser utlandsverksamheter	5	-	-5
Summa poster som senare kan omklassificeras till resultaträkningen	577	249	25
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	504	271	-72
Periodens totalresultat	1 878	1 352	5 365
Totalresultat hänförligt till			
- moderbolagets ägare	1 874	1 350	5 358
- innehav utan bestämmande inflytande	4	2	7

Koncernens balansräkning i sammandrag

MSEK	2019 31 mar	2018 31 mar	2018 31 dec
Immateriella anläggningstillgångar	3 865	3 539	3 620
Hyresmaskiner	1 318	1 205	1 233
Övriga materiella anläggningstillgångar	4 657	2 345	2 473
Andelar i intresseföretag och joint ventures	211	94	208
Övriga finansiella tillgångar och övriga fordringar	1 183	1 313	1 119
Uppskjutna skattefordringar	619	407	543
Summa anläggningstillgångar	11 853	8 903	9 196
Varulager	11 207	9 746	10 516
Kundfordringar	8 501	6 909	8 005
Övriga fordringar	1 232	1 199	1 289
Skattefordringar	412	330	333
Övriga finansiella omsättningstillgångar	1 086	1 123	944
Likvida medel	5 371	2 255	5 872
Summa omsättningstillgångar	27 809	21 562	26 959
Summa tillgångar	39 662	30 465	36 155
Aktiekapital	500	21	500
Balanserade vinstmedel	20 131	16 024	18 297
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	20 631	16 045	18 797
Innehav utan bestämmande inflytande	54	45	50
Summa eget kapital	20 685	16 090	18 847
Räntebärande skulder	7 828	3 868	5 095
Ersättningar efter avslutad anställning	380	145	283
Övriga skulder och avsättningar	442	283	412
Summa långfristiga skulder	8 650	4 296	5 790
Räntebärande skulder	827	792	1 702
Leverantörsskulder	4 575	4 871	4 711
Skatteskulder	550	585	605
Övriga skulder och avsättningar	4 375	3 831	4 500
Summa kortfristiga skulder	10 327	10 079	11 518
Summa eget kapital och skulder	39 662	30 465	36 155

Verkligt värde på derivat och lån

Det redovisade värdet och verkliga värdet på koncernens utestående derivat och lån visas i tabellen nedan. De verkliga värdena är beräknade på marknadskurser och nuvärde av framtida kassaflöden. Det verkliga värdet på obligationer är baserade på nivå 1 och det verkliga värdet på derivat och andra lån är baserade på nivå 2 i hierarkin för verkligt värde. Jämfört med 2018 har inga förflyttningar gjorts mellan olika nivåer i hierarkin för verkligt värde för derivat eller lån och inga väsentliga förändringar har gjorts när det gäller värderingstekniker, input eller antaganden.

Utestående derivatinstrument redovisade till verkligt värde

MSEK	2019	2018
	31 mar	31 dec
Anläggningstillgångar		
Tillgångar	3	0
Skulder	-	-
Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder		
Tillgångar	9	108
Skulder	55	7

Redovisat värde och verkligt värde för räntebärande skulder

MSEK	2019	2019	2018	2018
	31 mar	31 mar	31 dec	31 dec
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Obligationer	1 998	2 101	1 996	2 010
Övriga lån	6 657	6 717	4 801	4 852
	8 655	8 818	6 797	6 862

Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag

MSEK	Eget kapital hänförligt till		Summa eget kapital
	moderbolagets ägare	innehav utan bestämmande inflytande	
Vid årets början, 1 januari 2019	18 797	50	18 847
Periodens totalresultat	1 874	4	1 878
Förvärv och avyttringar av egna aktier	-33	-	-33
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument	-7	-	-7
Vid årets slut, 31 mars 2019	20 631	54	20 685
Vid årets början, 1 januari 2018	12 041	6	12 047
Förändring av redovisningsprinciper	1	-	1
Omräknad balans, 1 januari 2018	12 042	6	12 048
Förändring av eget kapital för perioden			
Periodens totalresultat	1 350	2	1 352
Transaktioner med aktieägare	2 651	37	2 688
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument	2	-	2
Vid årets slut, 31 mars 2018	16 045	45	16 090
Vid årets början, 1 januari 2018	12 041	6	12 047
Förändring av redovisningsprinciper	1	-	1
Omräknad balans, 1 januari 2018	12 042	6	12 048
Förändring av eget kapital för perioden			
Periodens totalresultat	5 358	7	5 365
Transaktioner med aktieägare	2 693	37	2 730
Förvärv och avyttringar av egna aktier	-1 308	-	-1 308
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument	12	-	12
Vid årets slut, 31 december 2018	18 797	50	18 847

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

MSEK	2019 Kv1	2018 Kv1	2019 Helår
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat	1 930	1 515	7 385
Justering för av- och nedskrivningar	472	317	1 369
Justering för realisationsresultat m m	-84	-71	101
Finansnetto, erhållet/betalt	-157	141	-483
Betald skatt	-651	-321	-1 747
Pensionsfinansiering och utbetalning av pension till anställda	-17	-35	-52
Förändring av rörelsekapital	-720	-465	-1 875
Ökningar av hyresmaskiner	-266	-178	-896
Försäljning av hyresmaskiner	82	76	522
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	589	979	4 324
Kassaflöde från investeringsverksamheten			
Investeringar i övriga materiella anläggningstillgångar	-158	-129	-577
Försäljning av övriga materiella anläggningstillgångar	9	10	26
Investeringar i immateriella tillgångar	-108	-103	-459
Förvärv av dotterföretag och intresseföretag	-449	-482	-546
Investeringar i övriga finansiella tillgångar, netto	-122	-137	219
Nettokassaflöde från investeringsverksamheten	-828	-841	-1 337
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Avyttring/återköp av egna aktier	-33	-	-1 307
Förändring av räntebärande skulder	-326	275	2 367
Nettokassaflöde från finansieringsverksamheten	-359	275	1 060
Periodens nettokassaflöde	-598	413	4 047
Likvida medel vid periodens början	5 872	1 808	1 808
Valutakursdifferens i likvida medel	97	34	17
Likvida medel vid periodens slut	5 371	2 255	5 872
Operativt kassaflöde			
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	589	979	4 324
Nettokassaflöde från investeringsverksamheten	-828	-841	-1 337
Förvärv av dotterföretag och intresseföretag	449	482	546
Övriga justeringar*	262	46	351
Operativt kassaflöde	472	666	3 884

* Förändringar i cash-pool med Atlas Copco innan splitten, avyttringar av portföljer från Payment Solutions och valutasäkringar av lån.

Segment i sammandrag kvartalsvis

Epiroc har två rapporteringssegment, Equipment & Service och Tools & Attachments. Därutöver rapporterar Epiroc koncerngemensamma funktioner, vilka innefattar Payment Solutions, som erbjuder kundfinansiering, koncernledning och koncerngemensamma funktioner samt elimineringar. Payment Solutions erhåller betalningar från kreditarrangemang, till exempel finansiell leasing, vilka redovisas som finansiella intäkter. Payment Solutions har också en hyresflotta som genererar operationella leasingbetalningar, vilka redovisas som intäkter.

Orderingång

MSEK	2017	2018				2018	2019
	Helår	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1
Equipment & Service	24 574	7 442	7 947	7 190	7 116	29 695	7 248
<i>Equipment</i>	12 246	4 054	4 234	3 601	3 355	15 244	3 442
<i>Service</i>	12 328	3 388	3 713	3 589	3 761	14 451	3 806
Tools & Attachments	9 047	2 550	2 470	2 285	2 306	9 611	2 760
Koncerngemensamma funktioner	210	44	66	-62	46	94	55
Epiroc-koncernen	33 831	10 036	10 483	9 413	9 468	39 400	10 063

Intäkter

MSEK	2017	2018				2018	2019
	Helår	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1
Equipment & Service	22 383	5 943	7 325	7 178	8 094	28 540	7 115
<i>Equipment</i>	10 276	2 678	3 640	3 570	4 350	14 238	3 313
<i>Service</i>	12 107	3 265	3 685	3 608	3 744	14 302	3 802
Tools & Attachments	8 738	2 245	2 452	2 382	2 440	9 519	2 605
Koncerngemensamma funktioner	243	45	66	91	24	226	65
Epiroc-koncernen	31 364	8 233	9 843	9 651	10 558	38 285	9 785

Rörelseresultat och resultat före skatt

MSEK	2017	2018				2018	2019
	Helår	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1
Equipment & Service	5 107	1 364	1 747	1 764	1 876	6 751	1 719
Tools & Attachments	1 146	287	304	324	324	1 239	371
Koncerngemensamma funktioner	-323	-136	-241	-190	-38	-605	-160
Epiroc-koncernen	5 930	1 515	1 810	1 898	2 162	7 385	1 930
Finansnetto	-137	-57	-44	-37	-46	-184	-100
Resultat före skatt	5 793	1 458	1 766	1 861	2 116	7 201	1 830

Rörelsemarginal

MSEK	2017	2018				2018	2019
	Helår	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1
Equipment & Service	22,8%	22,9%	23,9%	24,6%	23,2%	23,7%	24,2%
Tools & Attachments	13,1%	12,8%	12,4%	13,6%	13,3%	13,0%	14,2%
Epiroc-koncernen	18,9%	18,4%	18,4%	19,7%	20,5%	19,3%	19,7%

Kostnader för splitt och incitamentsprogram*

MSEK	2017	2018				2018	2019
	Helår	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1
Förändring i avsättningar för långsiktiga incitamentsprogram	-163	0	-77	-56	67	-66	-59
Splitt från Atlas Copco	-	-95	-104	-70	-59	-328	-17
Epiroc-koncernen	-163	-95	-181	-126	8	-394	-76

*Kostnader för splitt och incitamentsprogram redovisas i koncerngemensamma funktioner. Avsättning till incitamentsprogram redovisas som administrationskostnader.

Geografisk fördelning av ordergång och intäkter

Geografisk fördelning av ordergång

MSEK	2017	2018				2018	2019	
% valutajusterad	Helår	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	%
Epiroc-koncernen	33 831	10 036	10 483	9 413	9 468	39 400	10 063	-3
Nordamerika	7 613	2 176	2 076	2 180	2 379	8 812	2 160	-9
Sydamerika	4 723	1 488	1 844	1 236	1 657	6 225	1 344	-13
Europa	8 404	2 488	2 503	2 388	1 969	9 349	2 430	-3
Afrika/Mellanöstern	4 582	1 478	1 518	1 191	1 260	5 446	1 311	-12
Asien/Australien	8 509	2 406	2 542	2 418	2 203	9 568	2 818	+13
Equipment & Service	24 574	7 442	7 947	7 190	7 116	29 695	7 248	-6
Nordamerika	4 907	1 426	1 385	1 572	1 709	6 093	1 265	-19
Sydamerika	3 901	1 255	1 633	1 023	1 449	5 360	1 041	-21
Europa	5 664	1 662	1 765	1 790	1 275	6 491	1 690	+0
Afrika/Mellanöstern	3 229	1 127	1 056	811	906	3 899	893	-21
Asien/Australien	6 873	1 972	2 108	1 994	1 777	7 852	2 359	+16
Tools & Attachments	9 047	2 550	2 470	2 285	2 306	9 611	2 760	+4
Nordamerika	2 574	737	662	689	634	2 721	867	+8
Sydamerika	830	232	211	213	209	865	303	+26
Europa	2 673	804	715	598	691	2 807	724	-11
Afrika/Mellanöstern	1 355	350	462	380	354	1 547	418	+18
Asien/Australien	1 615	427	420	405	418	1 671	448	+2

Geografisk fördelning av intäkter

MSEK	2017	2018				2018	2019	
% valutajusterad	Helår	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	Kv1	%
Epiroc-koncernen	31 364	8 233	9 843	9 651	10 558	38 285	9 785	+15
Nordamerika	7 136	1 888	2 118	2 141	2 300	8 447	2 227	+8
Sydamerika	4 276	1 024	1 199	1 230	1 573	5 026	1 571	+49
Europa	7 992	1 864	2 471	2 224	2 545	9 104	2 432	+29
Afrika/Mellanöstern	4 085	1 103	1 350	1 444	1 456	5 353	1 182	+6
Asien/Australien	7 875	2 354	2 705	2 612	2 684	10 355	2 373	-3
Equipment & Service	22 383	5 943	7 325	7 178	8 094	28 540	7 115	+16
Nordamerika	4 357	1 173	1 410	1 412	1 644	5 639	1 425	+12
Sydamerika	3 311	813	981	1 020	1 361	4 175	1 327	+58
Europa	6 081	1 235	1 696	1 488	1 807	6 225	1 674	+35
Afrika/Mellanöstern	2 638	766	972	1 054	1 031	3 823	787	+2
Asien/Australien	5 996	1 956	2 266	2 204	2 251	8 678	1 902	-6
Tools & Attachments	8 738	2 245	2 452	2 382	2 440	9 519	2 605	+12
Nordamerika	2 513	700	681	703	641	2 725	773	+1
Sydamerika	782	211	218	210	212	851	244	+11
Europa	2 593	607	750	688	738	2 783	733	+19
Afrika/Mellanöstern	1 297	337	378	390	425	1 530	395	+16
Asien/Australien	1 553	390	425	391	424	1 630	460	+14

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

MSEK	2019 Kv1	2018 Kv1	2018 Helår
Administrationskostnader	-62	-36	-143
Marknadsföringskostnader	-5	-2	-13
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	0	-54	-43
Rörelseresultat	-67	-92	-199
Finansiella intäkter och kostnader	-3	0	-17
Bokslutsdispositioner	-	-	4 424
Resultat före skatt	-70	-92	4 208
Inkomstskatt	14	20	-927
Periodens resultat	-56	-72	3 281

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

MSEK	2019 31 mar	2018 31 mar	2018 31 dec
Summa anläggningstillgångar	51 898	45 578	50 823
Summa omsättningstillgångar	4 369	6 335	5 553
Summa tillgångar	56 267	51 913	56 376
Summa bundet eget kapital	503	24	503
Summa fritt eget kapital	49 457	47 797	49 553
Summa eget kapital	49 960	47 821	50 056
Summa avsättningar	201	166	167
Summa långfristiga skulder	6 038	0	5 023
Summa kortfristiga skulder	68	3 926	1 130
Summa eget kapital och skulder	56 267	51 913	56 376

Förvärv

Datum	Bolag	Segment	Intäkter MSEK*	Antal anställda*
2 apr 2019	New Concept Mining	Tools & Attachments	645	900
1 feb 2019	Noland Drilling Equipment	Equipment & Service		8
3 jan 2019	Fordia	Tools & Attachments	580	250
2 nov 2018	Sautec	Equipment & Service		6
30 okt 2018	ASI Mining (34%)**	Equipment & Service	55	
1 feb 2018	Hy-Performance Fluid Power	Equipment & Service	50	26
3 jan 2018	Rock Drill Services Australia	Equipment & Service	90	37
3 jan 2018	Cate Drilling Solutions	Equipment & Service		35
2 jan 2018	Renegade Drilling Supplies	Tools & Attachments		22

*Årliga intäkter och antal anställda vid förvärvstillfället. För distributörer anges inga intäkter
**Ingår som intresseföretag

Transaktioner med närstående

Väsentliga transaktioner med närstående framgår av koncernens not 28 i Epirocs års- och hållbarhetsredovisning för 2018. Inga väsentliga förändringar har skett i relationer eller transaktioner med närstående jämfört med det som beskrivits i Epirocs års- och hållbarhetsredovisning 2018.

Återköp av aktier

Epirocs styrelse har bemyndigats att förvärva, överlåta och sälja egna aktier i relation till Epirocs prestationsbaserade personaloptionsprogram. Mer information om optionsprogrammen finns i Epirocs års- och hållbarhetsredovisning 2018. Se www.epirocgroup.com/se/investors.

Under det första kvartalet förvärvade Epiroc 1 500 000 A-aktier för SEK 133 622 312 och sålde 1 100 323 A-aktier för SEK 100 675 921 i enlighet med de beviljade mandaten. Per den 31 mars 2019 innehade Epiroc AB 14 391 554 A-aktier.

Det totala antalet utgivna Epiroc-aktier per den 31 mars 2019 var 1 213 738 703 aktier, varav 823 765 854 A-aktier och 389 972 849 B-aktier.

Finansiella definitioner

Finansiella definitioner finns på bolagets webbsida www.epirocgroup.com/se/investors. Alternativa nyckeltal finns också presenterade i rapporten, eftersom de bedöms vara viktiga kompletterande mått för bolagets utveckling. Vidare information om hur dessa mått har beräknats finns också på www.epirocgroup.com/se/investors.

För mer information

Analytiker och investerare:
Ingrid Östhols, Chef investerarrelationer
E- post: ir@epiroc.com
Tel: 010 755 0106

Media:
Ola Kinnander, Presschef
E-post: media@epiroc.com
Tel: 070 347 2455

Finansiell kalender

9 maj 2019
18 juli 2019
25 oktober 2019
31 januari 2020

Årsstämma 2019
Kv2 2019
Kv3 2019
Kv4 2019

Denna information är sådan information som Epiroc AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 30 april 2019 kl. 07:30.

Epiroc i korthet

Epiroc är en ledande produktivitetspartner för gruv- och infrastrukturindustrin. Med banbrytande teknologi utvecklar och tillverkar Epiroc innovativa, säkra och hållbara borrhjull, bergbrytnings- och anläggningsutrustning och verktyg. Bolaget tillhandahåller också förstklassig service och lösningar för automation och interoperabilitet. Epiroc har sitt säte i Stockholm, hade intäkter på 38 miljarder kronor under 2018, och mer än 14 000 passionerade medarbetare som ger stöd och samarbetar med kunder i över 150 länder. Mer information finns på www.epirocgroup.com/se.

Epiroc AB (publ)
Org nr. 556041-2149
Box 4015
131 04 Nacka
Tel: 010 755 0000
www.epirocgroup.com