

Epiroc delårsrapport Kv3

Juli - september 2018 i korthet

- Orderingsgången ökade med 10% till MSEK 9 413 (8 591), organisk tillväxt på 3%
- Intäkterna ökade 27% till MSEK 9 651 (7 610), organisk tillväxt på 19%
- Rörelseresultatet uppgick till MSEK 1 898 (1 520), inklusive kostnader om MSEK 126 (15) relaterade till splitten från Atlas Copco och förändring i avsättning till långsiktiga incitamentsprogram
- Rörelsemarginalen uppgick till 19,7% (20,0), negativt påverkad med 1,3 procentenheter (0,2) av kostnader relaterade till split och incitamentsprogram
- Vinst per aktie före utspädning var SEK 1,18 (0,88)
- Operativt kassaflöde uppgick till MSEK 777 (1 242)
- Avtal tecknat i oktober om att förvärva en kanadensisk tillverkare av bergborrverktyg för prospektering, Fordia Group Inc., med årliga intäkter på cirka MSEK 580

Nyckeltal

MSEK	2018 Kv3	2017* Kv3	Δ	2018 Kv1-Kv3	2017* Kv1-Kv3	Δ	2017* Helår
Orderingång	9 413	8 591	10%	29 932	25 773	16%	33 831
Intäkter	9 651	7 610	27%	27 727	22 900	21%	31 364
Rörelseresultat	1 898	1 520	25%	5 223	4 402	19%	5 930
Rörelsemarginal, %	19,7	20,0		18,8	19,2		18,9
Resultat före skatt	1 861	1 501	24%	5 085	4 350	17%	5 793
Vinstmarginal, %	19,3	19,7		18,3	19,0		18,5
Periodens resultat	1 412	1 067	32%	3 814	3 194	19%	4 298
Operativt kassaflöde	777	1 242	-37%	1 642	3 666	-55%	4 610
Vinst per aktie före utspädning, SEK	1,18	0,88	34%	3,18	2,63	21%	3,55
Vinst per aktie efter utspädning, SEK	1,18	-		3,17	-		-
Avkastning på sysselsatt kapital, %				30,9	-		27,4
Nettoskuld/EBITDA				0,39	-		0,75

* Finansiella rapporter före 2018 är sammanslagna. Se sid 12.

VD-kommentar



Ett solitt kvartal med stark intäcks- och resultatökning

Intäkter och resultat ökade betydligt och ordervolymererna var något högre än förra året. Intäkterna ökade med 19% organiskt till MSEK 9 651 och orderingen uppgick till MSEK 9 413, upp 3% organiskt. Vårt rörelseresultat uppgick till MSEK 1 898 inklusive kostnader på MSEK 126 relaterade till splitten från Atlas Copco och förändring i avsättning för personaloptionsprogram. Rörelsemarginalen var 21,0%, exklusive kostnaderna relaterade till splitten och personaloptionsprogram.

Efterfrågeutveckling och trender

Vi såg fortsatt ett bra sentiment och god kundefterfrågan på marknaden. Gruvproduktionen förblev hög på alla större marknader och aktiviteten inom infrastruktur fortsatte att vara bra. Orderingen var högre än föregående år och jag är nöjd med den starka orderutvecklingen för vår serviceverksamhet och även för vår ovanjordsutrustning. Vi hade dock lägre ordergång än de senaste två rekordkvartalen. Det beror delvis på färre stora order. Sådana stora order är inte jämnt fördelade över tid och det kommer följaktligen att påverka kvartalens ordergång. Orderingen är också vanligtvis lägre i kvartal tre jämfört med kvartal ett och två. För gruvutrustning fortsatte en majoritet av våra order att vara för expansion i befintliga gruvor. Under kvartalet har vi sett en nedgång i metallpriserna, men vi förväntar oss inte att det generella marknadssentimentet förändras väsentligt den närmaste tiden. Vi förväntar oss att efterfrågan kommer att ligga kvar på den nuvarande nivån.

Förbättrad produktion gav stöd till den starka intäktsökningen

Utrustningsleveranserna var i stort sett i linje med andra kvartalet. Vår fabrikskapacitet har förbättrats och vårt arbete för att få den i nivå med efterfrågan ger resultat. Rörelsemarginalen stärktes av valuta och även av tillväxten, främst inom segmentet Equipment & Service. För Tools & Attachments förbättrades marginalen något jämfört med de senaste kvartalen, stärkt av våra effektivitetsåtgärder. Rörelsekapitalet ökade under kvartalet. Detta är inte tillfredsställande och vi fortsätter att ta tag i detta både på kort och lång sikt.

Innovation

Våra innovationsinitiativ i ny teknologi genererar ett starkt intresse från våra kunder och en hög andel av utrustningen som levereras är redo för automatisering. Vårt nyinvidda kontrolltorn i Örebro är utformat för att vara en innovationsplats för att utforska och utveckla automationslösningar. Vi kommer att introducera andra generationens batteridrivna utrustning under det fjärde kvartalet. Sammanfattningsvis kommer våra kunder framgent att dra fördel av ökad produktivitet, säkerhet och energieffektivitet.

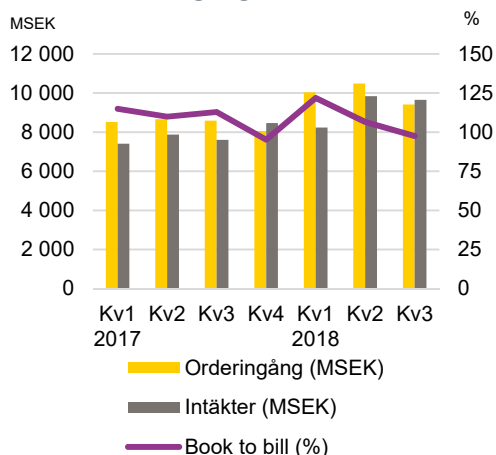
Resan för att skapa värde fortsätter

Vårt mål är att leverera lönsam tillväxt. Det är viktigt att vi fokuserar på vad som kommer att skapa värde framöver. Vi har omfattande strategier för försäljningstillväxt och flera program för effektivisering: inom leverantörskedjan, tillverkning, inköp och för service, samt initiativ för att förbättra vår flexibilitet. Vår resa fortsätter.

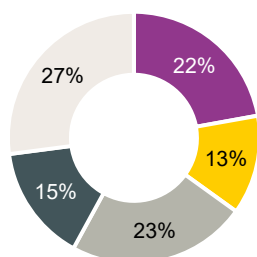
Per Lindberg
VD och koncernchef

Epiroc-koncernen – översikt Kv3

Orderingång och intäkter

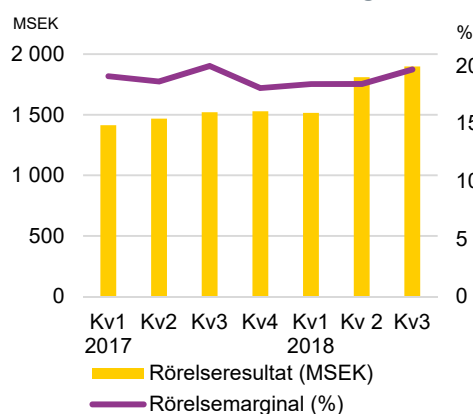


Geografisk fördelning av intäkter



- Nordamerika
- Sydamerika
- Europa
- Afrika/Mellanöstern
- Asien/Australien

Rörelseresultat och marginal



Epiroc-koncernen

MSEK	2018	2017	Δ	2018	2017	Δ
	Kv3	Kv3		Kv1-Kv3	Kv1-Kv3	
Orderingsgång	9 413	8 591	10%	29 932	25 773	16%
Intäkter	9 651	7 610	27%	27 727	22 900	21%
Rörelseresultat	1 898	1 520	25%	5 223	4 402	19%
Rörelsemarginal, %	19,7	20,0		18,8	19,2	
Avkastning på sysselsatt kapital, 12 mån, %				30,9	-	

Marknadsöversikt och orderingsgång

Efterfrågan på Epiroc-koncernens produkter och service fortsatte att vara stark under tredje kvartalet 2018. Orderingsgången ökade 10% till MSEK 9 413 (8 591), motsvarande en organisk tillväxt på 3%. Sekventiellt minskade orderingsgången för koncernen med 10% jämfört med andra kvartalet 2018, som var ett rekordkvartal. Delvis berodde detta på färre stora utrustningsorder.

Orderingsgången ökade i alla geografiska regioner med undantag för Afrika/Mellanöstern, där orderingsgången minskade jämfört med ett starkt tredje kvartal 2017. Europa hade den högsta tillväxttakten under kvartalet.

Gruvkunder stod för cirka 70% av orderingsgången.

Intäkter

Intäkterna ökade 27% till MSEK 9 651 (7 610), motsvarande en organisk tillväxt på 19%. Intäkterna från förvärv och kontraktstillverkning av vägranläggningsutrustning bidrog med 3% tillväxt och valuta med 5%. Book to bill (orderingsgång i förhållande till intäkter) var 98%. Asien/Australien hade koncernens högsta andel intäkter under kvartalet.

Försäljnings- och resultatbrygga

	Orderingsgång	Intäkter	Rörelseresultat	
	MSEK, Δ,%	MSEK, Δ,%	MSEK, Δ	Marginal,% Δ,pp
Kv3 2017	8 591	7 610	1 520	20,0
Organisk	+3	+19	+309	+0,2
Valuta	+5	+5	+168	+1,0
Struktur samt övrigt	+2	+3	-99	-1,5
Totalt	+10	+27	+378	-0,3
Kv3 2018	9 413	9 651	1 898	19,7

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv, kontraktstillverkning, engångskostnader och förändring i avsättning för långsiktiga incitamentsprogram.

Resultat och avkastning

Rörelseresultatet ökade till MSEK 1 898 (1 520) och inkluderar kostnader för splitten från Atlas Copco och förändring i avsättning till långsiktiga incitamentsprogram om MSEK 126 (15). Kostnader relaterade till splitt och noteringsprocess var MSEK 70 och förändring i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram var MSEK -56 (-15). Kostnader för Epirocs koncerngemensamma funktioner uppgick till MSEK 63 under kvartalet.

Rörelsemarginalen var 19,7% (20,0), positivt påverkad av valuta och negativt påverkad av kostnader för splitt och incitamentsprogram. Kostnaderna relaterade till splitten tillsammans med avsättningar till långsiktiga incitamentsprogram påverkade marginalen negativt med 1,3 procentenheter (0,2).

Finansnettot var MSEK -37 (-19). Räntenettot var MSEK -34 (-13).

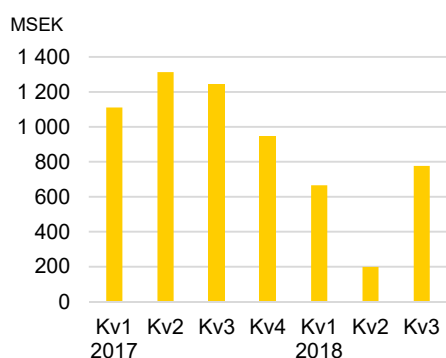
Resultat före skatt uppgick till MSEK 1 861 (1 501), motsvarande en marginal på 19,3% (19,7). Inkomstskatt uppgick till MSEK -449 (-434), motsvarande en effektiv skattesats på 24,1% (28,9).

Periodens resultat uppgick till MSEK 1 412 (1 067). Resultat per aktie före utspädning var SEK 1,18 (0,88).

Avkastningen på sysselsatt kapital beräknat på de senaste 12 månaderna var 30,9%. Avkastningen på eget kapital uppgick till 32,6%.

Epiroc-koncernen – kassaflöde och balansräkning

Operativt kassaflöde



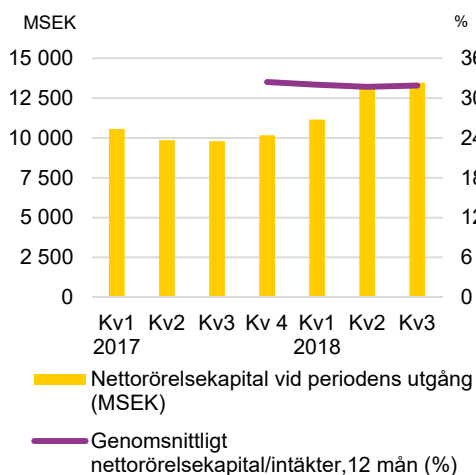
Operativt kassaflöde

Operativt kassaflöde var MSEK 777 (1 242). Nettokassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till MSEK 920 (1 419). Finansnettot, betalt, uppgick till MSEK -88 (27). Betald skatt under kvartalet uppgick till MSEK -741 (-210) påverkad av inbetalningar av preliminära inkomstskatter. Rörelsekapitalet ökade med MSEK 599 (114), huvudsakligen beroende på högre varulager. Nettoinvesteringar i hyresmaskiner var MSEK 101 (66). Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar var MSEK 128 (69) och investeringar i immateriella tillgångar var MSEK 102 (108).

Förvärv och andra investeringar

Inga förvärv av dotterföretag och intresseföretag gjordes under kvartalet. (MSEK -65). Övriga investeringar, netto, inklusive avyttringar av några kreditportföljer från Payment Solutions, uppgick till MSEK 292.

Nettorörelsekapital

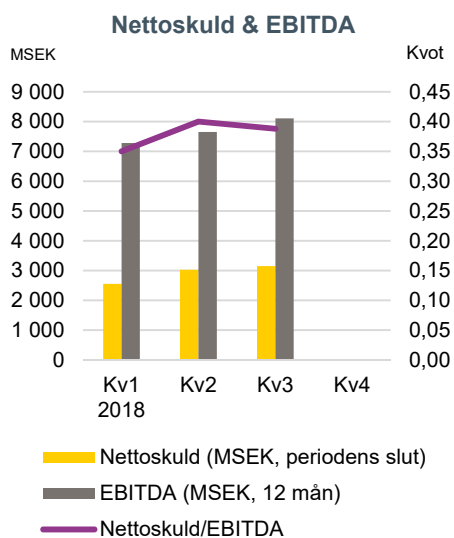


Nettorörelsekapital

Nettorörelsekapitalet uppgick till MSEK 13 465 (9 795) i slutet av perioden, en ökning med 37% jämfört med förra året, huvudsakligen driven av högre volymer och den relaterade ökningen av varulager och kundfordringar, delvis motverkat av högre leverantörsskulder. Genomsnittligt rörelsekapital i procent av intäkterna de senaste 12 månaderna var 31,9%. Sekventiellt låg det genomsnittliga rörelsekapitalet i procent av intäkterna kvar på ungefär samma nivå som i Q2 2018.

Supply-chain program

Programmet för förbättring av logistikkedjan (supply-chain) som initierades under första kvartalet, med målsättningen att förbättra leveransservicen till kunderna, sänka kostnaderna, till exempel för transport, och minska kapitalbindningen i varulager fortlöper enligt plan. Den Nordamerikanska marknaden kommer att implementera den nya logistikkedjestrukturen under det fjärde kvartalet.



Nettoskuld

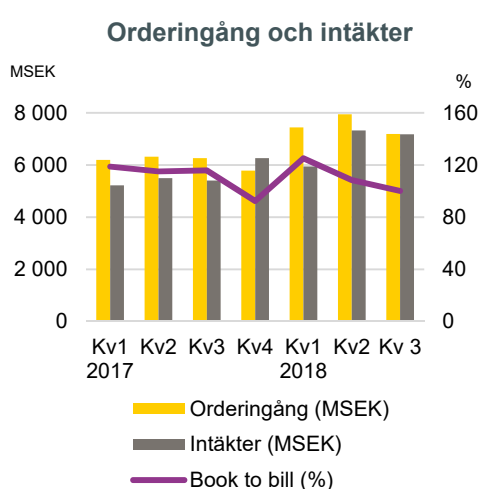
Koncernens nettoskuld uppgick till MSEK 3 146, av vilka MSEK 212 avser ersättningar efter avslutad anställning (pensioner). Nettoskuld/EBITDA var 0,39. Nettoskuldsättningsgraden uppgick till 18,1%.

Nettoskulden påverkades av återköpen av aktier till de långsiktiga incitamentsprogrammen. Per den 30 september hade Epiroc återköpt egna aktier för totalt SEK 1,1 miljarder.

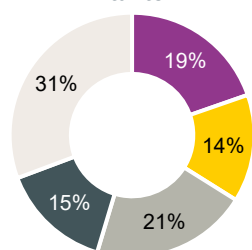
Equipment & Service

Segmentet Equipment & Service erbjuder bergborrtrusning, utrustning för mekanisk bergbrytning, bergförstärkning, lastning och transport, ventilationssystem, utrustning för prospekteringsborrning, borrning efter vatten, gas och olja samt relaterade reservdelar och service för gruv-, infrastruktur-, och råvaruindustrin.

- Organisk ordertillväxt på 7%
- Fortsatt hög organisk intäkstillväxt på 25%
- Rörelsemarginalen förbättrades till 24,6% (23,3)



Geografisk fördelning av intäkter



- Nordamerika
- Sydamerika
- Europa
- Afrika/Mellanöstern
- Asien/Australien

Equipment & Service

MSEK	2018 Kv3	2017 Kv3	Δ	2018 Kv1-Kv3	2017 Kv1-Kv3	Δ
Orderingsgång	7 190	6 263	15%	22 579	18 786	20%
Intäkter	7 178	5 406	33%	20 446	16 121	27%
Rörelseresultat	1 764	1 261	40%	4 875	3 669	33%
Rörelsemarginal, %	24,6	23,3		23,8	22,8	

Marknadsutveckling och orderingång

Orderingången för Equipment & Service ökade med 15% till MSEK 7 190 (6 263), motsvarande en organisk tillväxt på 7%.

Geografiskt ökade orderingången i alla regioner utom Afrika/Mellanöstern där orderingången minskade jämfört med ett starkt tredje kvartal 2017. Europa hade en högre tillväxt än de övriga regionerna i relativa termer med en stark orderingång.

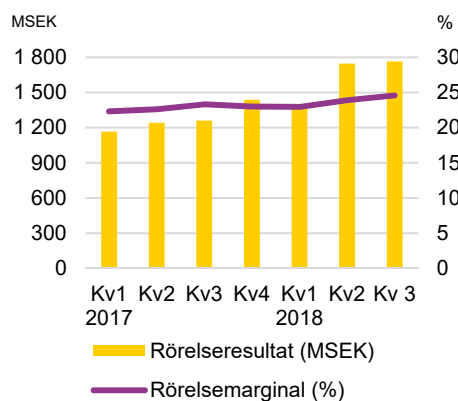
Equipment (utrustning) hade en organisk tillväxt på 2% och orderingången uppgick till MSEK 3 601 (3 281). Efterfrågan på utrustning från gruv- och infrastrukturkunder var god både för underjords- och ovanjordsutrustning. Orderingången för ovanjordsutrustning ökade, medan orderingången för underjordsutrustning var något lägre jämfört med förra året. Sekventiellt minskade orderingången för utrustning jämfört med ett rekordstarkt andra kvartal 2018, huvudsakligen beroende på färre stora order. Merparten av orderingången från gruvkunder fortsatte att vara relaterad till expansion i eller i anslutning till existerande gruvor snarare än till ersättningsinvesteringar.

Serviceverksamheten fortsatte att utvecklas väl och orderingången ökade med 20% till MSEK 3 589 (2 982). Den organiska tillväxten var 13%. En fortsatt positiv marknadsutveckling och ytterligare marknadsförings- och försäljningsaktiviteter bidrog till tillväxten. Förvärv bidrog med 3%.

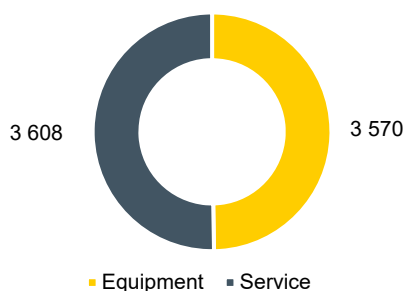
Intäkter

Intäkterna ökade med 33% till MSEK 7 178 (5 406), motsvarande en organisk tillväxt på 25%. Gynnsamma valutakurser bidrog med 5% och intäkterna från förvärv och kontraktstillverkning av vägranläggningsutrustning bidrog med 3% tillväxt. Book to bill uppgick till 100%. Utrustning stod för 50% (45) av intäkterna i segmentet och service 50% (55). Asien/Australien hade segmentets högsta andel intäkter under kvartalet.

Rörelseresultat och marginal



Intäkter Kv3 2018 (MSEK)



Försäljnings- och resultatbrygga

Equipment & Service

	Orderingång		Intäkter		Rörelseresultat	
	MSEK	Δ,%	MSEK	Δ,%	MSEK, Δ	Marginal,% Δ,pp
Kv3 2017	6 263		5 406		1 261	23,3
Organisk	+7		+25		+348	+0,5
Valuta	+5		+5		+145	+1,2
Struktur samt övrigt	+3		+3		+10*	-0,4
Totalt	+15		+33		+503	+1,3
Kv3 2018	7 190		7 178		1 764	24,6

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv och kontraktstillverkning.

Försäljningsbrygga

	Equipment		Service	
	Orderingång MSEK	Intäkter MSEK	Orderingång MSEK	Intäkter MSEK
Kv3 2017	3 281	2 414	2 982	2 992
Organisk,%	+2	+39	+13	+14
Valuta,%	+5	+5	+4	+4
Struktur samt övrigt,%	+3	+4	+3	+3
Totalt, %	+10	+48	+20	+21
Kv3 2018	3 601	3 570	3 589	3 608

Rörelseresultat och marginal

Rörelseresultatet uppgick till MSEK 1 764 (1 261), motsvarande en marginal på 24,6% (23,3). Marginalen understöddes av valuta och volym, men var negativt påverkad av utspädning från förvärv och kontraktstillverkning.

Affärsutveckling

Ett kontrolltorn invigdes i Epirocs anläggningar i Örebro. I kontrolltornet kan besökare utforska fjärrkontrollerade och automatiserade maskiner, vilka kan styras från var som helst på jorden. Epirocs automationslösningar och digitala system demonstreras genom telematik och integrerade system som visar den digitala och uppkopplade gruvan.

Innovationer lanserade under kvartalet

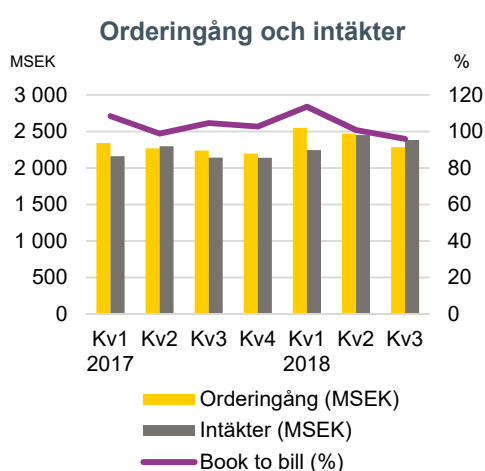
Minetruck MT2200 är en ny truck med samma dimensioner som dess föregångare Minetruck MT2010, men den kan transportera 10% tyngre laster. Trucken är ergonomisk, uppfyller säkerhetskraven, är snabb och lätt att manövrera och serva.

RigLife-avtalet är det senaste tillskottet i Epirocs portfölj av serviceavtal. Innehållet i RigLife omfattar insamlande av maskinindata genom Certiq (Epirocs telematiksystem), RigScan-granskningar (inspektioner) och utökad garanti. Detta förser kunderna med information och handledning för mer effektivt maskinunderhåll.

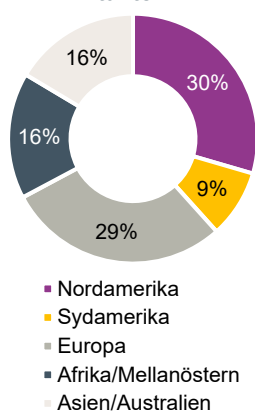
Tools & Attachments

Segmentet Tools & Attachments tillhandahåller bergborrverktyg och hydrauliska verktyg kopplade till maskiner som huvudsakligen används för borrhning, demolering, återvinning, samt för bergbrytning. Det erbjuder också relaterad service och reservdelar till gruv-, infrastruktur- och råvaruindustrin.

- Orderingsgången minskade med 4% organiskt
- Organisk intäktsstillväxt på 5% och högre rörelsemarginal
- Avtal tecknat i oktober om att förvärva en kanadensisk tillverkare av bergborrverktyg för prospektering



Geografisk fördelning av intäkter



Tools & Attachments

	2018	2017		2018	2017	
MSEK	Kv3	Kv3	Δ	Kv1-Kv3	Kv1-Kv3	Δ
Orderingsgång	2 285	2 239	2%	7 305	6 850	7%
Intäkter	2 382	2 141	11%	7 079	6 599	7%
Rörelseresultat	324	279	16%	915	928	-1%
Rörelsemarginal, %	13,6	13,0		12,9	14,1	

Marknadsutveckling och orderingsgång

Marknaden för både infrastruktur- och gruvindustrin fortsatte att vara god för Tools & Attachment. Orderingsgången ökade med 2% till MSEK 2 285 (2 239), motsvarande en negativ organisk tillväxt på 4%. Den negativa utvecklingen beror delvis på starka jämförelsesiffror under tredje kvartalet 2017, delvis på åtgärder för att förbättra produktmixen samt effektivitetsåtgärder i bergborrsverksamheten.

Geografiskt visade Nordamerika positiv utveckling, medan Europa visade den största nedgången.

Intäkter

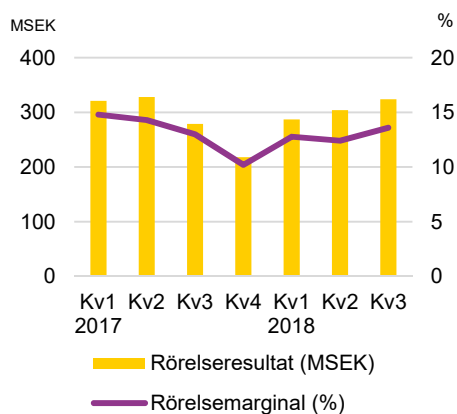
Intäkterna ökade till MSEK 2 382 (2 141), motsvarande en organisk tillväxt på 5%. Valuta bidrog till intäktsstillväxten med 5%. Book to bill uppgick till 96%. Nordamerika hade segmentets högsta andel intäkter under kvartalet.

Försäljnings- och resultatbrygga

	Orderingsgång		Intäkter		Rörelseresultat	
	MSEK	Δ,%	MSEK	Δ,%	MSEK, Δ	Marginal,% Δ,pp
Kv3 2017	2 239		2 141		279	13,0
Organisk		-4		+5	+17	+0,1
Valuta		+5		+5	+25	+0,5
Struktur samt övrigt		+1		+1	+3*	+0,0
Totalt	+2		+11		+45	+0,6
Kv3 2018	2 285		2 382		324	13,6

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv.

Rörelseresultat och marginal



Rörelseresultat och marginal

Rörelseresultatet uppgick till MSEK 324 (279), motsvarande en marginal om 13,6% (13,0). Marginalen påverkades positivt av valuta. Sekventiellt förbättrades marginalen.

Affärsutveckling

I oktober tecknade Epiroc avtal om att förvärva Fordia Group Inc., en kanadensisk tillverkare av bergbörverktyg för prospektering. Fordia har cirka 250 anställda och hade intäkter på cirka MSEK 580 för de 12 månader som avslutades september 2018. Förvärvet förväntas slutföras under det första kvartalet 2019.

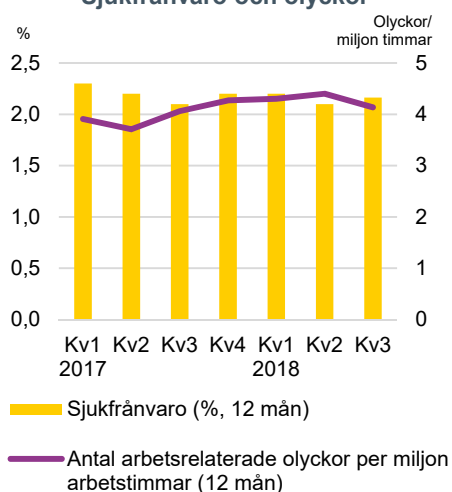
Innovationer lanserade under kvartalet

Ett nytt sortiment av borrhör med omvänd spolning utan o-ringar har introducerats. Omvänd spolning används inom prospekteringsborrning och rören utan o-ringar reducerar tryckfallet i borrhörsträngen. Detta bidrar till högre produktivitet, lägre kostnad per meter och bättre kvalitet på insamlade prover.

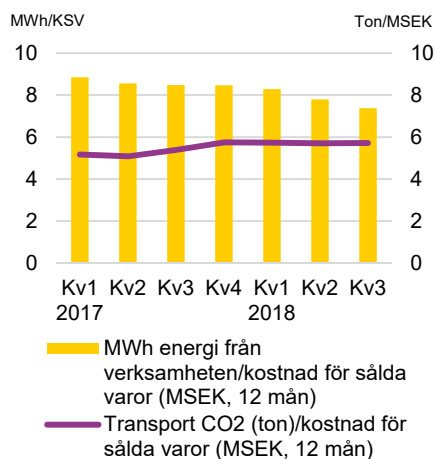
Hållbarhetsutveckling

- Oförändrad olycksfrekvens jämfört med föregående år
- Hög efterfrågan ökade flygtransporter och CO₂-utsläpp från transporter
- Energibesparingar till följd av koncentration av produktion

Sjukfrånvaro och olyckor



Energi och CO₂



Hållbarhetsmått

	2018 Kv3	2017 Kv3	2017 Helår
Antal arbetsrelaterade olyckor per miljon arbetstimmar (12 mån)	4,1	4,1	4,3
Sjukfrånvaro (% 12 mån)	2,2	2,1	2,2
MWh energi från verksamheten/kostnad för sålda varor (MSEK, 12 mån)	7,4	8,5	8,5
Transport CO ₂ (ton)/kostnad för sålda varor (MSEK, 12 mån)	5,7	5,4	5,8

Olyckor

De arbetsrelaterade olyckorna låg kvar på samma nivå jämfört med 12-månadersperioden fram till den 30 september 2017 och minskade jämfört med helåret 2017. Fokus på aktiviteter och utbildningar för att minska antalet olyckor fortsätter.

Energi and CO₂-utsläpp

MWh energi från verksamheten/kostnad för sålda varor har fortsatt att minska under den senaste 12-månadersperioden, beroende på en koncentration av produktion till färre enheter i USA och Kina.

CO₂-utsläpp från transporter ökade jämfört med 12-månadersperioden som slutade i september 2017. Den höga efterfrågan från kunderna fortsatte att öka behovet av att använda flygfrakt.

Personal

Den 30 september 2018 uppgick antalet anställda till 13 837 (12 579). Antalet konsulter/extern personal uppgick till 1 706 (1 310). För jämförbara enheter ökade personalstyrkan med 11% från den 30 september 2017. Ökningen av personalstyrkan skedde främst inom service. Sjukfrånvaron fortsatte att ligga på en låg nivå.

Epiroc-koncernen januari – september 2018 i korthet

Orderingången under de första nio månaderna 2018 ökade till MSEK 29 932 (25 773) motsvarande en organisk tillväxt på 14%. Intäkterna var MSEK 27 727 (22 900), motsvarande en organisk ökning på 19%.

Rörelseresultatet uppgick till MSEK 5 223 (4 402) inklusive kostnader för splitten från Atlas Copco om MSEK 269 och förändringar i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram om MSEK -133 (-113). Rörelsemarginalen var 18,8% (19,2). Exklusive splitt- och incitamentsprogramkostnader var rörelsemarginalen 20,3% (19,7).

Resultat före skatt uppgick till MSEK 5 085 (4 350), motsvarande en marginal om 18,3% (19,0). Periodens resultat var MSEK 3 814 (3 194). Resultat per aktie före utspädning uppgick till SEK 3,18 (2,63). Operativt kassaflöde uppgick till MSEK 1 642 (3 666).

Den 18 juni ingick Epiroc två kreditfacilitetsavtal med en grupp banker, en revolverande kreditfacilitet på MSEK 4 000 (som är outnyttjad) samt ett bryggglån på MSEK 6 000. Den revolverande kreditfaciliteten har en löptid om fem år, med möjlighet till förlängning två gånger om vardera ett år. Bryggglånet förfaller om tolv månader, med möjlighet till förlängning två gånger med ytterligare sex månader vardera. MSEK 5 000 av bryggglånet är utnyttjat och planen är att ersätta bryggglånet med medel- eller långfristig finansiering. Epiroc har också beviljats ett bilateralt lån om MEUR 100 från Europeiska investeringsbanken med en löptid om fyra år.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

I oktober tecknades avtal om att förvärva Fordia Group Inc., se sidan 9.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens och moderbolagets väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer inkluderar marknads- och externa risker, finansiella risker, verksamhets- och kommersiella risker samt legala risker. Mer information om risker och riskhantering finns i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm", publicerat i maj 2018. Se www.epirocgroup.com/se/investors.

Nacka den 25 oktober 2018

Epiroc AB

Per Lindberg
VD och koncernchef

Denna rapport har inte reviderats.

Redovisningsprinciper

De konsoliderade finansiella rapporterna för Epiroc-koncernen har upprättats i enlighet med IFRS (International Financial Reporting Standards) antagna av EU. De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för alla perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenteras i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm" i not 1 Väsentliga redovisningsprinciper i de sammanslagna finansiella rapporterna, med undantag för antagandet av nya standarder som träder i kraft den 1 januari 2018, vilka överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenteras i not 2 Förändringar i redovisningsprinciper i de sammanslagna finansiella rapporterna. Delårsrapporten är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering.

IFRS 9 Finansiella instrument

IFRS 9 Finansiella instrument ersätter IAS 39 Finansiella instrument: Redovisning och värdering. Jämförande information har inte räknats om. Bland annat införde IFRS 9 en ny modell för nedskrivningar av finansiella tillgångar. Syftet med modellen är att kreditförluster ska redovisas tidigare än enligt IAS 39. Dessutom har klassificeringen av vissa finansiella instrument förändrats. Det uppstod inga väsentliga effekter för Epiroc till följd av införandet av IFRS 9.

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder ersätter IAS 11 Entreprenadavtal och IAS 18 Intäkter. Epiroc-koncernen har tillämpat standarden från 1 januari 2018 med full retroaktivitet. Samma redovisningsprincip för intäktsredovisning har därför tillämpats för samtliga perioder som presenteras i delårsrapporten. För ytterligare information om effekterna av tidpunkten för intäktsredovisning på grund av införandet av IFRS 15, se not 2 Förändringar i redovisningsprinciper i de sammanslagna finansiella rapporterna i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm".

IFRS 15 effekter på de finansiella rapporterna

Balansräkning

MSEK	30 sep 2017 före omräkning	Omräkning	30 sep 2017 efter omräkning
Uppskjutna skattefordringar	347	12	359
Varulager	7 797	137	7 934
Eget kapital	12 564	-43	12 521
Övriga skulder och avsättningar	3 027	192	3 219

Resultaträkning

MSEK	Kv3 2017 före omräkning	Omräkning	Kv3 2017 efter omräkning
Intäkter	22,921	-21	22 900
Kostnad för sålda varor	-14 563	25	-14 538
Inkomstskatt	-1 155	-1	-1 156

Sammanlagda finansiella rapporter

Termen "sammanslagna finansiella rapporter" avser den finansiella information som upprättas genom att slå samman finansiell information för enheter under gemensamt bestämmande inflytande som inte motsvarar definitionen av en koncern enligt IFRS 10. Bildandet av Epiroc-koncernen bestod av transaktioner mellan företag som står under gemensamt bestämmande inflytande. Eftersom dessa transaktioner inte omfattas av någon IFRS-standard har en lämplig redovisningsprincip tillämpats enligt IAS 8. En lämplig och etablerad metod är att använda tidigare redovisat värde (det tidigare företagens redovisningsgrund), vilken är den princip som Epirockoncernen har tillämpat.

Redovisningsprinciperna för koncernen finns också i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm", publicerat i maj 2018. Se www.epirocgroup.com/se/investors.

Redovisningsprinciper för moderbolaget

Epiroc AB har upprättat sin delårsrapport i enlighet med Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporteringsrekommendation RFR 2, Redovisning för juridiska personer. Epiroc AB har upprättat sin senaste årsredovisning i enlighet med årsredovisningslagen och bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Övergången hade ingen påverkan på moderbolaget.

Dotterföretag

Andelar i koncernföretag redovisas i moderbolaget enligt anskaffningsvärdemetoden. Redovisat värde för andelar i koncernföretag prövas för nedskrivningsbehov i enlighet med IAS 36, Nedskrivningar. Transaktionskostnader som uppkommer i samband med ett rörelseförvärv redovisas av moderbolaget som del av förvärvskostnaderna och kostnadsförs därmed inte.

Ersättningar till anställda

Förmånsbestämda planer

I moderbolaget tillämpas andra grunder för beräkning av förmånsbestämda planer än de som anges i IAS 19. Moderbolaget följer Tryggandelagens bestämmelser och Finansinspektionens föreskrifter, eftersom detta är en förutsättning för skattemässig avdragsrätt. De viktigaste skillnaderna jämfört med reglerna i IAS 19 gäller främst hur diskonteringsräntan fastställs samt att beräkning av den förmånsbestämda förpliktelsen sker utifrån nuvarande lönenivå utan antagande om framtida löneökningar, och att alla aktuariella vinster och förluster redovisas i resultatet då de uppstår.

Finansiella garantier

Finansiella garantier som moderbolaget har ställt till förmån för dotterföretag värderas inte till verkligt värde. De redovisas som eventalförpliktelser, såvida det inte blir sannolikt att garantierna kommer att leda till betalningar. I sådana fall redovisas en avsättning.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

I Sverige är koncernbidrag avdragsgilla, till skillnad från aktieägartillskott. Koncernbidrag redovisas som bokslutsdisposition i resultaträkningen. Aktieägartillskott redovisas som en ökning av andelar i koncernföretag och prövas för nedskrivningsbehov.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

MSEK	2018 Kv3	2017 Kv3	2018 Kv1-Kv3	2017 Kv1-Kv3	2017 Helår
Intäkter	9 651	7 610	27 727	22 900	31 364
Kostnad för sålda varor	-6 095	-4 874	-17 596	-14 538	-20 101
Bruttoresultat	3 556	2 736	10 131	8 362	11 263
Marknadsföringskostnader	-630	-526	-1 906	-1 683	-2 280
Administrationskostnader	-691	-469	-1 968	-1 552	-2 121
Forsknings- och utvecklingskostnader	-217	-189	-696	-563	-795
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-120	-32	-338	-162	-137
Rörelseresultat	1 898	1 520	5 223	4 402	5 930
Finansnetto	-37	-19	-138	-52	-137
Resultat före skatt	1 861	1 501	5 085	4 350	5 793
Inkomstskatt	-449	-434	-1 271	-1 156	-1 495
Periodens resultat	1 412	1 067	3 814	3 194	4 298
Resultat hänförligt till					
- moderbolagets ägare	1 410	1 067	3 808	3 194	4 298
- innehav utan bestämmande inflytande	2	0	6	0	0

Nyckeltal

MSEK	2018 Kv3	2017 Kv3	2018 Kv1-Kv3	2017 Kv1-Kv3	2017 Helår
Vinst per aktie före utspädning, SEK	1,18	0,88	3,18	2,63	3,55
Vinst per aktie efter utspädning, SEK	1,18	-	3,17	-	-
Antal aktier före utspädning, miljoner	1 210	1 212	1 210	1 212	1 212
Antal aktier efter utspädning, miljoner	1 211	-	1 211	-	-
Rörelsemarginal, %	19,7	20,0	18,8	19,2	18,9
Eget kapital per aktie vid periodens slut, SEK			14,45	10,33	9,94
Avkastning på sysselsatt kapital, %			30,9	-	27,4
Avkastning på eget kapital, %			32,6	-	29,1
Nettoskuld/EBITDA			0,39	-	0,75
Skuldsättningsgrad vid periodens slut, %			18,1	32,2	45,0
Andel eget kapital vid periodens slut, %			50,5	45,3	43,7
Antal anställda, vid periodens slut			13 837	12 579	12 948

Koncernens rapport över totalresultat i sammandrag

MSEK	2018 Kv3	2017 Kv3	2018 Kv1-Kv3	2017 Kv1-Kv3	2017 Helår
Periodens resultat	1 412	1 067	3 814	3 194	4 298
Övrigt totalresultat					
Poster som inte kommer att omföras till resultaträkningen					
Omvärderingar av förmånsbestämda pensionsplaner	-31	0	-29	61	65
Skatt hänförlig till poster som inte kommer att omföras	8	0	5	-14	-14
Summa poster som inte kommer att omföras till resultaträkningen	-23	0	-24	47	51
Poster som senare kan omföras till resultaträkningen					
Omräkningsdifferenser utlandsverksamheter	-417	-442	-71	-1 047	-756
Summa poster som senare kan omföras till resultaträkningen	-417	-442	-71	-1 047	-756
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	-440	-442	-95	-1 000	-705
Periodens totalresultat	972	625	3 719	2 194	3 593
Totalresultat hänförligt till					
- moderbolagets ägare	973	625	3 715	2 194	3 594
- innehav utan bestämmande inflytande	-1	0	4	0	-1

Koncernens balansräkning i sammandrag

MSEK	2018 30 sep	2017 30 sep	2017 31 dec
Immateriella anläggningstillgångar	3 532	3 076	3 121
Hyresmaskiner	1 277	1 220	1 215
Övriga materiella anläggningstillgångar	2 421	2 213	2 271
Intresseföretag	91	95	94
Finansiella tillgångar och övriga fordringar	1 199	1 426	1 101
Uppskjutna skattefordringar	526	359	425
Summa anläggningstillgångar	9 046	8 389	8 227
Varulager	10 789	7 934	8 440
Kundfordringar	7 821	5 707	6 271
Övriga fordringar	1 277	984	1 362
Skattefordringar	576	111	287
Övriga finansiella omsättningstillgångar	1 029	3 769	1 152
Likvida medel	3 949	728	1 808
Summa omsättningstillgångar	25 441	19 233	19 320
Summa tillgångar	34 487	27 622	27 547
Aktiekapital	500	20	21
Balanserade vinstmedel	16 859	12 495	12 020
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	17 359	12 515	12 041
Innehav utan bestämmande inflytande	47	6	6
Summa eget kapital	17 406	12 521	12 047
Räntebärande skulder	1 097	6 194	2 250
Ersättningar efter avslutad anställning	212	177	181
Övriga skulder och avsättningar	418	251	289
Summa långfristiga skulder	1 727	6 622	2 720
Räntebärande skulder	5 786	733	4 808
Leverantörsskulder	4 421	3 387	3 966
Skatteskulder	683	1 140	436
Övriga skulder	4 464	3 219	3 570
Summa kortfristiga skulder	15 354	8 479	12 780
Summa eget kapital och skulder	34 487	27 622	27 547

Verkligt värde på derivat och lån

Det redovisade värdet och verkliga värdet på koncernens utestående derivat och lån visas i tabellen nedan. Det verkliga värdet på derivat och andra lån är baserade på nivå 2 i hierarkin för verkligt värde. Inga finansiella instrument är värderade i kategori 3. Jämfört med 2017 har inga förflyttningar gjorts mellan olika nivåer i hierarkin för verkligt värde för derivat eller lån och inga väsentliga förändringar har gjorts när det gäller värderingstekniker, input eller antaganden. Redovisat värdet på räntebärande skulder motsvarar det verkliga värdet eftersom räntedurationen är kort.

Utestående derivatinstrument redovisade till verkligt värde

MSEK	2018 30 sep	2017 31 dec
Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder		
Tillgångar	87	193
Skulder	24	21

Redovisat värde och verkligt värde för räntebärande skulder

MSEK	2018 30 sep	2018 30 sep	2017 31 dec	2017 31 dec
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Övriga lån	6 883	6 890	7 058	7 058

Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag

MSEK	Eget kapital hänförligt till		Summa eget kapital
	moderbolagets ägare	innehav utan bestämmande inflytande	
Vid årets början, 1 januari 2018	12 041	6	12 047
Förändring av redovisningsprinciper	1	-	1
Omräknad balans, 1 januari 2018	12 042	6	12 048
Förändring av eget kapital för perioden			
Periodens totalresultat	3 715	4	3 719
Transaktioner med aktieägare	2 692	37	2 729
Förvärv och avyttringar av egna aktier	-1 100	-	-1 100
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument	10	-	10
Vid periodens slut, 30 sep 2018	17 359	47	17 406
Vid årets början, 1 januari 2017	15 813	-	15 813
Förändring av redovisningsprinciper	-47	-	-47
Omräknad balans, 1 januari 2017	15 766	-	15 766
Förändring av eget kapital för perioden			
Periodens totalresultat	2 194	0	2 194
Utdelningar till Atlas Copco	-3 956	-	-3 956
Transaktioner med aktieägare	-1 531	6	-1 525
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument	42	-	42
Vid periodens slut, 30 sep 2017	12 515	6	12 521
Vid årets början, 1 januari 2017	15 813	-	15 813
Förändring av redovisningsprinciper	-47	-	-47
Omräknad balans, 1 januari 2017	15 766	-	15 766
Förändring av eget kapital för perioden			
Periodens totalresultat	3 594	-1	3 593
Utdelningar till Atlas Copco	-5 178	-	-5 178
Transaktioner med aktieägare	-2 096	7	-2 089
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument	-45	-	-45
Vid årets slut, 31 december 2017	12 041	6	12 047

Finansieringsaktiviteter och transaktioner med aktieägare

Transaktioner med aktieägare innefattar det aktieägartillskott från Atlas Copco om MSEK 4 100, reducerat med förvärv av dotterbolag från Atlas Copco om MSEK 1 300 och andra likviditetstransaktioner mellan Atlas Copco och Epiroc, totalt innebärande en nettotransaktion av likvida medel mellan Epiroc och Atlas Copco om MSEK 2 700.

Koncernens kassaflödesanalys

MSEK	2018 Kv3	2017 Kv3	2018 Kv1-Kv3	2017 Kv1-Kv3	2017 Helår
Kassaflöde från den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	1 898	1 520	5 223	4 402	5 930
Justering för av- och nedskrivningar	362	285	1 019	913	1 254
Justering för realisationsresultat m m	199	3	182	-22	-134
Finansnetto, erhållet/betalt	-88	27	-459	-65	-344
Betald skatt	-741	-210	-1 421	-486	-666
Tillskott till fonderade pensioner och utbetald pension	-10	-26	-56	-77	-90
Förändring av rörelsekapital	-599	-114	-2 290	-246	-403
Investeringar i hyresmaskiner	-215	-189	-658	-550	-793
Försäljning av hyresmaskiner	114	123	297	291	422
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	920	1 419	1 837	4 160	5 176
Kassaflöde från investeringsverksamheten					
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-136	-85	-426	-309	-424
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	8	16	24	31	70
Investeringar i immateriella tillgångar	-102	-108	-313	-216	-289
Förvärv av dotterföretag och intresseföretag	-	-65	-482	-137	-137
Övriga investeringar, netto	292	3 043	101	3 312	6 323
Nettokassaflöde från investeringsverksamheten	62	2 801	-1 096	2 681	5 543
Kassaflöde från finansieringsverksamheten					
Utdelningar till/från Atlas Copco	-	-3 727	-	-3 956	-5 178
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	6	6
Avyttring/återköp av egna aktier	-1 100	-	-1 100	-	-
Förändring av räntebärande skulder	-92	297	2 477	-945	-889
Nettokassaflöde från finansieringsverksamheten	-1 192	-3 430	1 377	-4 895	-6 061
Periodens nettokassaflöde	-210	790	2 118	1 946	4 658
Likvida medel vid periodens början	4 205	610	1 808	481	481
Valutakursdifferens i likvida medel	-46	-27	23	-47	-39
Övrigt kassaflöde från transaktioner med aktieägare	-	-645	-	-1 652	-3 292
Likvida medel vid periodens slut	3 949	728	3 949	728	1 808
Operativt kassaflöde					
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	920	1 419	1 837	4 160	5 176
Nettokassaflöde från investeringsverksamheten	62	2 801	-1 096	2 681	5 543
Förvärv av dotterföretag och intresseföretag	-	65	482	137	137
Övriga justeringar	-205**	-3 043*	419**	-3 312*	-6 246*
Operativt kassaflöde	777	1 242	1 642	3 666	4 610

*Huvudsakligen förändringar i cash-pool med Atlas Copco och valutasäkringar av lån.

**Huvudsakligen valutasäkringar av lån och avyttringar av portföljer från Payment Solutions.

Segment i sammandrag kvartalsvis

Epiroc har två rapporteringssegment, Equipment & Service och Tools & Attachments. Därutöver rapporterar Epiroc koncerngemensamma funktioner, vilka innefattar Payment Solutions, som erbjuder kundfinansiering, koncernledning och koncerngemensamma funktioner samt elimineringar. Payment Solutions erhåller betalningar från kreditarrangemang, till exempel finansiell leasing, vilka redovisas som finansiella intäkter. Payment Solutions har också en hyresflotta som genererar operationella leasingbetalningar, vilka redovisas som intäkter.

Orderingång

MSEK	2017				2017 Helår	2018		
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4		Kv1	Kv2	Kv3
Equipment & Service	6 200	6 323	6 263	5 788	24 574	7 442	7 947	7 190
<i>Equipment</i>	3 147	3 142	3 281	2 676	12 246	4 054	4 234	3 601
<i>Service</i>	3 053	3 181	2 982	3 112	12 328	3 388	3 713	3 589
Tools & Attachments	2 341	2 270	2 239	2 197	9 047	2 550	2 470	2 285
Koncerngemensamma funktioner	-21	69	89	73	210	44	66	-62
Epiroc-koncernen	8 520	8 662	8 591	8 058	33 831	10 036	10 483	9 413

Intäkter

MSEK	2017				2017 Helår	2018		
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4		Kv1	Kv2	Kv3
Equipment & Service	5 220	5 495	5 406	6 262	22 383	5 943	7 325	7 178
<i>Equipment</i>	2 219	2 469	2 414	3 174	10 276	2 678	3 640	3 570
<i>Service</i>	3 001	3 026	2 992	3 088	12 107	3 265	3 685	3 608
Tools & Attachments	2 161	2 297	2 141	2 139	8 738	2 245	2 452	2 382
Koncerngemensamma funktioner	30	87	63	63	243	45	66	91
Epiroc-koncernen	7 411	7 879	7 610	8 464	31 364	8 233	9 843	9 651

Rörelseresultat och resultat före skatt

MSEK	2017				2017 Helår	2018		
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4		Kv1	Kv2	Kv3
Equipment & Service	1 166	1 242	1 261	1 438	5 107	1 364	1 747	1 764
Tools & Attachments	321	328	279	218	1 146	287	304	324
Koncerngemensamma funktioner	-73	-102	-20	-128	-323	-136	-241	-190
Epiroc-koncernen	1 414	1 468	1 520	1 528	5 930	1 515	1 810	1 898
Finansnetto	-23	-10	-19	-85	-137	-57	-44	-37
Resultat före skatt	1 391	1 458	1 501	1 443	5 793	1 458	1 766	1 861

Rörelsemarginal

MSEK	2017				2017 Helår	2018		
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4		Kv1	Kv2	Kv3
Equipment & Service	22,3%	22,6%	23,3%	23,0%	22,8%	22,9%	23,9%	24,6%
Tools & Attachments	14,8%	14,3%	13,0%	10,2%	13,1%	12,8%	12,4%	13,6%
Epiroc-koncernen	19,1%	18,6%	20,0%	18,1%	18,9%	18,4%	18,4%	19,7%

Kostnader för splitt och incitamentsprogram*

MSEK	2017				2017 Helår	2018		
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4		Kv1	Kv2	Kv3
Förändring i avsättningar för långsiktiga incitamentsprogram	-45	-53	-15	-50	-163	0	-77	-56
Splitt från Atlas Copco	-	-	-	-	-	-95	-104	-70
Epiroc-koncernen	-45	-53	-15	-50	-163	-95	-181	-126

*Kostnader för splitt och incitamentsprogram redovisas i koncerngemensamma funktioner. Avsättning till incitamentsprogram redovisas som administrationskostnader.

Geografisk fördelning av ordergång och intäkter

Geografisk fördelning av ordergång

MSEK % valutajusterad	2017*				2017*		2018			
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	%	Kv1	Kv2	Kv3	%
Epiroc-koncernen	8 520	8 662	8 591	8 058	33 831	+21	10 036	10 483	9 413	+5
Nordamerika	1 967	2 092	1 897	1 657	7 613	+19	2 176	2 076	2 180	+8
Sydamerika	1 167	1 189	1 105	1 262	4 723	+23	1 488	1 844	1 236	+6
Europa	2 246	2 190	1 937	2 031	8 404	+21	2 488	2 503	2 388	+20
Afrika/Mellanöstern	1 033	990	1 339	1 220	4 582	+14	1 478	1 518	1 191	-16
Asien/Australien	2 107	2 201	2 313	1 888	8 509	+25	2 406	2 542	2 418	+2
Equipment & Service	6 200	6 323	6 263	5 788	24 574	+25	7 442	7 947	7 190	+10
Nordamerika	1 371	1 349	1 179	1 008	4 907	+25	1 426	1 385	1 572	+26
Sydamerika	928	1 015	896	1 062	3 901	+25	1 255	1 633	1 023	+8
Europa	1 518	1 498	1 280	1 368	5 664	+25	1 662	1 765	1 790	+37
Afrika/Mellanöstern	690	675	983	881	3 229	+18	1 127	1 056	811	-22
Asien/Australien	1 693	1 786	1 925	1 469	6 873	+28	1 972	2 108	1 994	+1
Tools & Attachments	2 341	2 270	2 239	2 197	9 047	+12	2 550	2 470	2 285	-2
Nordamerika	646	701	623	604	2 574	+10	737	662	689	+3
Sydamerika	239	174	216	201	830	+13	232	211	213	-5
Europa	709	677	646	641	2 673	+14	804	715	598	-10
Afrika/Mellanöstern	343	315	358	339	1 355	+5	350	462	380	+1
Asien/Australien	404	403	396	412	1 615	+18	427	420	405	-1

Geografisk fördelning av intäkter

MSEK % valutajusterad	2017*				2017*		2018			
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	%	Kv1	Kv2	Kv3	%
Epiroc-koncernen	7 411	7 879	7 610	8 464	31 364	+14	8 233	9 843	9 651	+21
Nordamerika	1 806	1 722	1 785	1 823	7 136	+14	1 888	2 118	2 141	+12
Sydamerika	1 100	1 104	969	1 103	4 276	+18	1 024	1 199	1 230	+21
Europa	1 758	2 109	1 977	2 148	7 992	+14	1 864	2 471	2 224	+9
Afrika/Mellanöstern	997	1 003	1 037	1 048	4 085	+2	1 103	1 350	1 444	+33
Asien/Australien	1 750	1 941	1 842	2 342	7 875	+19	2 354	2 705	2 612	+37
Equipment & Service	5 220	5 495	5 406	6 262	22 383	+17	5 943	7 325	7 178	+23
Nordamerika	1 126	958	1 084	1 189	4 357	+17	1 173	1 410	1 412	+18
Sydamerika	827	880	745	859	3 311	+21	813	981	1 020	+26
Europa	1 323	1 564	1 484	1 710	6 081	+20	1 235	1 696	1 488	-6
Afrika/Mellanöstern	615	647	691	685	2 638	+1	766	972	1 054	+41
Asien/Australien	1 329	1 446	1 402	1 819	5 996	+21	1 956	2 266	2 204	+47
Tools & Attachments	2 161	2 297	2 141	2 139	8 738	+9	2 245	2 452	2 382	+5
Nordamerika	649	683	635	546	2 513	+11	700	681	703	+2
Sydamerika	189	184	196	213	782	+7	211	218	210	+1
Europa	638	694	641	620	2 593	+8	607	750	688	+4
Afrika/Mellanöstern	319	324	320	334	1 297	+3	337	378	390	+14
Asien/Australien	366	412	349	426	1 553	+12	390	425	391	+7

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

MSEK	2018 Kv 3	2017 Kv 3	2018 Kv1-Kv3	2017 Kv1-Kv3	2017 Helår
Administrationskostnader	-47	0	-117	0	-8
Marknadsföringskostnader	-3	-	-9	-	-
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	39	-2	-34	-2	-6
Rörelseresultat	-11	-2	-160	-2	-14
Finansiella intäkter och kostnader	-6	0	-9	0	-1
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	15
Resultat före skatt	-17	-2	-169	-2	0
Inkomstskatt	0	0	36	0	-
Periodens resultat	-17	-2	-133	-2	0

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

MSEK	2018 30 sep	2017 30 sep	2017 31 dec
Summa anläggningstillgångar	46 893	-	45 574
Summa omsättningstillgångar	6 279	39	4 555
Summa tillgångar	53 172	39	50 129
Summa bundet eget kapital	503	24	24
Summa fritt eget kapital	46 345	13	43 886
Summa eget kapital	46 848	37	43 910
Summa avsättningar	229	-	0
Summa långfristiga skulder	1 030	-	-
Summa kortfristiga skulder	5 065	2	6 219
Summa eget kapital och skulder	53 172	39	50 129
Ställda säkerheter	3	-	0
Eventualförpliktelser	57	-	-

Förvärv

Datum	Bolag	Segment	Intäkter MSEK*	Antal anställda*
1 feb 2018	Hy-Performance Fluid Power	Equipment & Service	50	26
3 jan 2018	Rock Drill Services Australia	Equipment & Service	90	37
3 jan 2018	Cate Drilling Solutions	Equipment & Service		35
2 jan 2018	Renegade Drilling Supplies	Tools & Attachments		22
4 juli 2017	Mobilaris MCE AB (34%)**	Equipment & Service	30	20
2 feb 2017	Erkat	Tools & Attachments	110	38

*Årliga intäkter och antal anställda vid förvärvstillfället. För distributörer anges inga intäkter.

**Ingår som intresseföretag.

Transaktioner med närstående

Under 2018 har det ägt rum transaktioner mellan Atlas Copco-koncernen och Epiroc-koncernen relaterade till fördelningen av nettoskulden mellan koncernerna. Dessa transaktioner har klassificerats som transaktioner med närstående och genomförts via eget kapital och finns redovisade i Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag. Den 31 mars 2018 erhöll Epiroc AB ett ovillkorat aktieägartillskott på MSEK 4 150 från Atlas Copco AB. Den 26 april förföll valutaderivatet mellan Epiroc Treasury AB och Atlas Copco AB och betalades. Den 18 juni 2018 återbetalade Epiroc AB lånet på MSEK 3 752 till Atlas Copco. Kundfordringar och leverantörsskulder mellan Atlas Copco och Epiroc från perioden när Atlas Copco AB var moderbolag, har inkluderats i balansräkningen som externa poster. Posterna mellan Atlas Copco och Epiroc är inte materiella. Efter utdelningen av Epiroc-aktierna från Atlas Copco den 18 juni 2018 är Atlas Copco inte längre närstående.

De sammanslagna finansiella rapporterna i årsredovisningen per den 31 december 2017 innehåller kundfordringar och leverantörsskulder som kommer att tas emot och betalas av annan koncernenhet än den enhet som är inkluderad i de sammanslagna finansiella rapporterna.

Återköp av aktier

Epirocs styrelse har bemyndigats att förvärva, flytta och sälja egna aktier i relation till Epirocs prestationsbaserade personaloptionsprogram. Mer information om optionsprogrammen finns i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm", publicerat i maj 2018. Se www.epirocgroup.com/se/investors.

Under det tredje kvartalet förvärvade Epiroc 11 860 359 A-aktier och sålde 514 480 A-aktier enligt det givna mandatet. Per den 30 september 2018, innehade Epiroc AB 11 345 879 A-aktier.

Det totala antalet utgivna Epiroc-aktier per den 30 september 2018 var 1 213 738 703 aktier, varav 823 765 854 A-aktier and 389 972 849 B-aktier.

Finansiella definitioner

Finansiella definitioner finns på bolagets webbsida www.epirocgroup.com/se/investors. Alternativa nyckeltal finns också presenterade i rapporten, eftersom de bedöms vara viktiga kompletterande mått för bolagets utveckling. Vidare information om hur dessa mått har beräknats finns också på www.epirocgroup.com/se/investors.

För mer information

Analytiker och investerare:
Ingrid Östhols, Chef investerarrelationer
E- post: ir@epiroc.com
Tel: 010 755 0106

Media:
Ola Kinnander, Presschef
E-post: media@epiroc.com
Tel: 070 347 2455

Finansiell kalender

5 februari, 2019
13 mars, 2019
30 april, 2019
9 maj, 2019
19 juli, 2019
25 oktober, 2019
31 januari, 2020

Kv4 2018
Årsredovisning 2018
Kv1 2019
Årsstämma 2019
Kv2 2019
Kv3 2019
Kv4 2019

Denna information är sådan information som Epiroc AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 25 oktober 2018 kl. 07:30.

Epiroc i korthet

Epiroc är en ledande produktivitetspartner för gruv-, infrastruktur- och råvaruindustrin. Med banbrytande teknologi utvecklar och producerar bolaget innovativa borrhjull, bergbrytnings- och anläggningsutrustning, och tillhandahåller förstklassig service och förbrukningsvaror. Bolaget grundades i Stockholm och har passionerade medarbetare som samarbetar och ger support till kunder i över 150 länder. Mer information finns på www.epirocgroup.com/se.

Epiroc AB (publ)
Org nr. 556041-2149
Box 4015
131 04 Nacka
Tel: 010 755 0000
www.epirocgroup.com